



Деловое

РЕКЛАМНО-ИНФОРМАЦИОННОЕ ИЗДАНИЕ

www.delp.ru
амурский бизнес-журнал

№4 (116)

ПРИАМУРЬЕ

сентябрь
2023



Стр. **18-19**

АНТОН ЩЕТИНИН,
региональный менеджер по продажам АО «ФМРус»

«ЭФФЕКТИВНО ИСПОЛЬЗУЕМ ПОТЕНЦИАЛ РАСТЕНИЙ»

ШИНЫ

от R12 до R42

АВТОМАСЛА

от CK-4, от SN,
от 0 W 16

АККУМУЛЯТОРЫ «ОТ МОТО ДО САМОЛЕТА»



since 1997
MAXINTER
ВСЕГДА В ДВИЖЕНИИ К СОВЕРШЕНСТВУ



www.maxinter28.ru



maxinter

675016, Амурская область, г. Благовещенск,
ул. Б. Хмельницкого, 77, т. 8-800-350-77-70

Магазин ТСК «Maxinter».
г. Благовещенск, ул. Кольцевая, 59

Шинный центр «Yokohama».
г. Благовещенск, ул. Кольцевая, 66/3

Склад-магазин «Maxinter».
г. Благовещенск, ул. Василенко, 8/2

Магазин ТСК «Maxinter Auto's».
г. Хабаровск, ул. Промышленная, 15

Магазин ТСК «Maxinter Auto's».
г. Хабаровск, ДОС 29

Магазин ТСК «Maxinter Auto's»
г. Биробиджан, ул. Советская, 50

Магазин ТСК «Maxinter».
г. Свободный, ул. Малиновского, 78/1

Магазин ТСК «Maxinter».
г. Циолковский, ул. Маршала Неделина, 42

Шинный центр «Vianor».
г. Белогорск, ул. 9 Мая, 2А

Новинки для защиты сои*



*препараты в процессе регистрации



Гербициды

◆ Флазер (250 г/л флүмиоксазина)

почвенное и фолларное внесение
от широкого спектра сорняков

◆ Лайнер (250 г/л диклосулама)

убивает все виды сорняков на сое



Фунгицид

◆ Пирүэт (500 г/л хлороталонила +

55 г/л пираклостробина)

эффективно убирает гнили



ИТОГИ ВЭФ-2023 ДЛЯ АМУРСКОЙ ОБЛАСТИ

«Благодаря договоренностям, достигнутым на ВЭФ 2023, мы ожидаем привлечь в регион более 150 миллиардов инвестиций. Новые проекты намечены практически во всех сферах экономики Амурской области. Это туризм, сельское хозяйство, добыча полезных ископаемых, создание новых производств, – отметил губернатор Василий Орлов. – Для нас ВЭФ – одна из самых важных площадок для представления потенциала Амурской области. Команда Правительства обратила максимальное эффективно. Все соглашения, которые подписаны в этом году и ранее, имеют мультипликативный эффект. Самое главное, что в результате реализации крупных проектов улучшается жизнь людей – появляются рабочие места с хорошими зарплатами, строятся дома, школы, парки и дороги. Регион развивается».

На ВЭФ дали старт двум крупным производствам в области: в Тындинском округе официально открылся горно-металлургический кластер по производству титаномагнетитовых и ильменитовых концентратов, старт его работы дал Президент Владимир Путин, а также комплекс по производству сжиженного природного газа, который позволит развивать автономную газификацию в области.

Теме развития газохимического кластера на ВЭФ уделили большое внимание, как отметил зампреда правительства Амурской области

Павел Пузанов, наш регион является флагманом в этой отрасли не только в ДФО, но и в России. Приамурье представило на полях ВЭФ проект индустриального парка. Предприятия, которые планируют там развивать, будут специализироваться на производстве продукции товароконечного потребления. Например, трубы из пластика или азотные удобрения. Сейчас такая продукция в большей части импортируется в регионы Дальнего Востока, поэтому спрос на нее будет большой.

Также во время ВЭФ в работе делегации сделали акцент на сотрудничество со странами Азии и СНГ.

РАЗВИТИЕ СОЦИАЛЬНЫХ ЛИФТОВ И ПОДДЕРЖКА ТАЛАНТЛИВОЙ МОЛОДЕЖИ

В рамках Восточного экономического форума-2023 состоялось подписание соглашения между президентской платформой «Россия – страна возможностей» и правительством Амурской области. Подписи под документом поставили первый заместитель председателя правительства Амурской области Татьяна Половайкина и первый заместитель генерального директора АНО «Россия – страна возможностей» Алексей Агафонов.

«Сотрудничество в вопросах поддержки талантов амурчан и особенно развития молодежи и ее инициатив – очень важно для нас. Мы заинтересованы в том, чтобы наша молодежь не искала перспективы в других регионах, а имела все возмож-



ности для самореализации дома, в Амурской области. Поэтому мы организуем профориентационные классы в школах, создаём современные мастерские в колледжах, выдаём гранты молодым предпринимателям для создания и развития их дела, помогаем талантливым студентам и аспирантам и многое другое. АНО «Россия – страна возможностей» создает еще один лифт для роста молодых кадров, чтобы они могли проявлять себя, развиваться в Приамурье и помогать развивать его», – прокомментировала Татьяна Половайкина.

В рамках соглашения также предполагается всесторонняя поддержка по организации и проведению в Амурской области проектов и конкурсов президентской платформы «Россия – страна возможностей».

Губернатор Амурской области Василий Орлов принимал участие в конкурсе «Лидеры России» еще в первом сезоне конкурса и стал одним из победителей. В мае 2018 года его назначили и.о. Губернатора Амурской области, а 9 сентября того же года он победил на выборах главы региона.

«Амурская область является давним и надежным партнером нашей платформы. Амурчане активно участвуют в проектах платформы – уже более 93 тысяч человек стали выпускниками наших конкурсов и олимпиад. Часть из них одержали победу и получили возможность поступить в университет без экзаменов, пройти стажировку или устроиться в компанию мечты, поработать с опытным наставником, увидеть красивейшие

уголки России, реализовать собственный социальный проект и не только. В августе делегация АНО «Россия – страна возможностей» посетила Благовещенск и провела встречу с руководством региона, ректорами всех вузов и сообществом выпускников проектов платформы. Подписанное соглашение позволит развивать уже достигнутые результаты, эффективно работать в направлении постконкурсного сопровождения победителей, и одновременно станет надежным подспорьем для привлечения в наши проекты новых участников, откроет для них более широкие перспективы», – отметил первый заместитель генерального директора АНО «Россия – страна возможностей» Алексей Агафонов.

ИННОВАЦИЯМ – ПОДДЕРЖКУ

Правительство Амурской области окажет поддержку в продвижении инновационных проектов в сфере медицины, разработанных на базе Амурской государственной медицинской академии. Документ подписали заместитель председателя правительства области Павел Пузанов и проректор по стратегическому развитию и цифровой трансформации Амурской ГМА Елена Борзенко.

«Развитие инноваций сегодня имеет стратегическое значение для нашей страны и у Амурской медицинской академии уже есть несколько собственных проектов в области медицины. Каждый из них перспективен и может широко применяться как населением

в повседневной жизни, так и медиками в специализированных учреждениях. Теперь эти инновационные разработки необходимо продвигать и масштабировать, искать инвестора и организовывать производство. Правительство Амурской области вместе с региональным Агентством по привлечению инвестиций окажет здесь всю необходимую поддержку», – рассказал Павел Пузанов.

Ознакомьтесь с уже готовыми проектами, разработанными сотрудниками Амурской ГМА, гости ВЭФа могли прямо на павильоне Амурской области. Самый компактный из них – умный брелок в виде сердца. Если поднести его к смартфону, например, во время экстренной ситуации, в нем автоматически запустится страница цифрового сервиса с руководством по оказанию первой помощи.

В Амурской ГМА разработана целая концепция по продвижению информации о правильном оказании первой помощи. Важной её частью является проект мягкой игрушки в виде собаки. В ней установлены специальные устройства, и ребенок в игровой форме сможет научиться правильной технике постановки рук и проведению сердечно-легочной реанимации. Еще одной разработкой стал умный браслет, который позволяет не только получать фактические данные о медицинских показателях человека, но и анализировать их.

Среди разработок, представленных на ВЭФ, имеется концепт умной одежды. В неё

нарядили одного из роботов, которые используются в Аккредитационно-симуляционном центре медакадемии. В эту одежду встроены датчики, которые будут передавать на планшет со специальной программой электрофизиологические показатели – ЭКГ, показатели дыхания и прочие параметры. Такая одежда может использоваться, например, в спорте или в медицине.

ХОРОШИЕ ПОКАЗАТЕЛИ

В рамках своего визита в Амурскую область Президент страны Владимир Путин провёл встречу с главой региона Василием Орловым.

На встрече обсудили социально-экономическое развитие региона. Василий Орлов отметил, что в области ежегодно идёт рост ВРП. Так, если в 2018 году он был 334 млрд рублей, то в этом году планируется получить 618 млрд рублей. Это связано с реализацией крупных проектов, в т.ч. газоперерабатывающего кластера, который курирует Президент.

Амурская область среди дальневосточных регионов лидирует по привлечению инвестиций в государственно-частное партнёрство – по этим программам задействовано порядка 46 млрд рублей. Рекордно низкая безработица – в течение двух лет менее одного процента. Хорошая динамика по доходам, по консолидированному бюджету.

«У нас уровень собственных доходов в течение последних пяти лет растёт стабильно: в 2018 году собственные доходы региона были 51 мил-



лиард рублей, в 2023 году – 89 миллиардов, рост в 1,7 раза. И в том числе растёт помощь из федерального бюджета благодаря, в том числе, Вашим поручениям, Владимир Владимирович, за что Вам большое спасибо», – сказал губернатор.

Василий Орлов рассказал о планах в сельском хозяйстве, газификации региона, о проводимых культурных мероприятиях, которые связывают два приграничных региона,

здравоохранении. Отдельно губернатор доложил о выполнении поручений Президента. Так, по поручению Президента в Благовещенске строится мост через реку Зея, два путепровода через Транссиб – в посёлке городского типа Новобурейский и в Серышево, реконструкция автодороги Благовещенск–Свободный, завершается в этом году строительство второй взлётно-посадочной полосы в аэропорту Благовещенска.

Василий Орлов обратился к Президенту с просьбой дать поручение Правительству в течение двух лет 2024–2025 годам помочь с модернизацией дороги, которая связывает город Благовещенск и аэропорт.

По поручению Президента в этом году завершают берегоукрепление в Благовещенске, в том числе ведут работы по двум намывным территориям – «Золотая» и «Серебряная миля». По одному из объектов, который планируют построить на «Золотой миле» – конгрессно-выставочному центру, Василий Орлов попросил также дать поручение Правительству поддержать

его за счёт облигационного займа – удешевить средства на финансирование этого проекта.

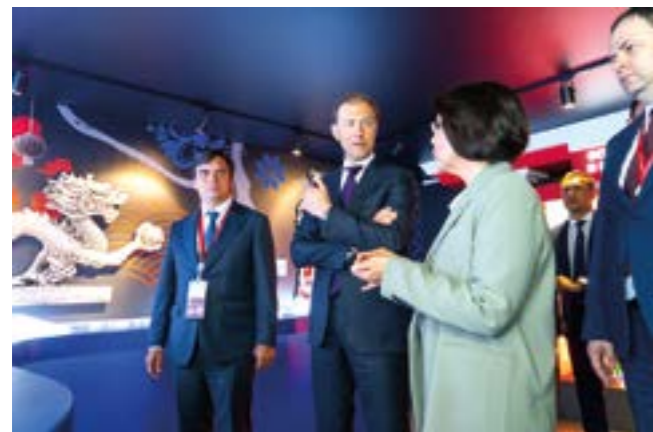
Отдельной темой стала подготовка к 50-летию празднования БАМа. Президент акцентировал, что необходимо уделить внимание расселению бамовцев из аварийного жилья, деньги на расселение заложены в бюджете.

Глава Амурской области доложил Президенту, что делается для поддержки специальной военной операции.

«У нас особое внимание уделяется семьям участников специальной военной операции. В области в каждом муниципальном образовании созданы штабы по работе с такими семьями. Порядка 30 мер поддержки они получают. Создан специальный интернет-навигатор для того, чтобы удобнее было в этом разбираться. Отдельно хочу поблагодарить здесь Общероссийский народный фронт. У нас активно включены бизнес – и граждане, и все понимают, насколько важно выполнять поставленные задачи. То, что касается непосредственно специальной военной операции, регулярно бываю там, у нас прямая связь с командирами воинских подразделений. Стараемся чувствовать, держать руку на пульсе, какая нужна помощь. Держу это на личном контроле», – сказал Василий Орлов.

«У вас хорошие показатели в целом», – прокомментировал Президент Владимир Путин.

amurobl.ru



ЭКСПРЕСС-КРЕДИТЫ ДЛЯ БИЗНЕСА: ВЫГОДНО ИЛИ НЕТ?

ЧТО ТАКОЕ ЭКСПРЕСС-КРЕДИТ, КОМУ И ЗАЧЕМ ОН НУЖЕН?

Экспресс-кредит – это один из самых удобных видов кредитования бизнеса на сегодняшний день. Решение по заявке можно получить в считанные минуты, при этом клиенту не нужно собирать большой комплект документов и предоставлять залог – это основные критерии успешности продукта.

Основным отличием экспресс-кредитования от традиционного является то, что банк для ускорения процесса проверяет большой массив данных по клиенту автоматически, с использованием внешних и внутренних систем. Оформление кредита проходит в три этапа: подача заявки, рассмотрение и принятие решения, зачисление денег на счёт.

Но если кредитная история у заёмщика прозрачная, то кредит станет быстрым и надёжным способом получить необходимую сумму живыми деньгами на реализацию своих планов, что является несомненным преимуществом для бизнеса, ведь чаще всего предпринимателям деньги нужны «здесь и сейчас».

Экспресс-кредитование отлично подходит для владельцев малого и среднего бизнеса. Оно поможет расширить свои возможности, позволит твердо встать на ноги и выдержать конкуренцию на деловом рынке. Полученные от банка средства можно использовать на самые

разные цели: внести оплату контрагентам за товары, работы и услуги, можно потратить на зарплату сотрудникам, приобрести необходимый для функционирования компании транспорт, оборудование или недвижимость. Гибкость в использовании полученных средств, также отличает кредитование от других видов финансирования.

ЧТО ПРЕДЛАГАЕТ КЛИЕНТАМ АЗИАТСКО-ТИХООКЕАНСКИЙ БАНК?

Получить экспресс-кредит на выгодных условиях можно в банке с 30-летней историей – АТБ.

Уже больше года Азиатско-Тихоокеанский банк выдает обновленные экспресс-кредиты для юридических лиц и индивидуальных предпринимателей с возможностью

оформления на сайте банка и получения предварительного решения через две минуты.

«Онлайн открытие счёта, минимум документов, оперативная, но качественная оценка заёмщика – всё это результат большой работы, которую мы проделали ради удобства и комфорта наших клиентов», – отметила Наталья Жарикова, директор АТБ по Амурской области.

Взять кредит на сумму от 500 тысяч до 5 миллионов рублей можно по программе «Бизнес-экспресс». Основное преимущество продукта в том, что деньги можно получить, не предоставляя дополнительные документы и залог. Банк принимает решение в течение нескольких минут на основании анкеты клиента. Всё, что требуется от заёмщика – открыть расчётный счёт в



Наталья Жарикова,
директор АТБ по Амурской области

банке. Срок кредита может составлять до 36 месяцев. Процентная ставка напрямую зависит от срока кредитования.

Заявку на предоставление кредита «Бизнес-экспресс» можно подать на сайте Азиатско-Тихоокеанского банка и не тратить время для похода в отделение.

«Несмотря на цифровизацию, нам удалось сохранить индивидуальный подход к решению разных финансовых задач. Взаимное доверие и внимание к клиентам – основа всего, что мы успешно делаем уже больше 30 лет», – добавила Наталья.

По программе «Бизнес-оборот» можно получить до десяти миллионов рублей без предоставления залога с минимальным пакетом документов. Всего же этот вид кредитования предусматривает получение до тридцати миллионов рублей при стабильной работе бизнеса. Сумма

кредита рассчитывается на базе кредитовых оборотов по всем расчётным счетам клиента. Решение о кредитовании принимается всего по двум документам. Срок возврата денежных средств может составлять до 36 месяцев. Процентная ставка по кредиту для каждого клиента определяется индивидуально. Подать заявку на кредит можно не выходя из дома или из офиса, воспользовавшись электронной формой на официальном сайте АТБ.

ДОПОЛНИТЕЛЬНЫЕ ВОЗМОЖНОСТИ БАНКА

Своим клиентам Азиатско-Тихоокеанский банк предлагает широкий спектр услуг:

- открытие и ведение расчётных счетов на выгодных условиях
- корпоративное кредитование
- индивидуальные ставки по депозитам
- операции с драгоценными металлами

• эксклюзивные условия по зарплатным проектам

- корпоративные карты МИР
- банковские гарантии.

Кредитные программы АТБ для крупных корпоративных клиентов удовлетворяют потребности в заёмных средствах для текущей и инвестиционной деятельности. Банк предоставляет инвестиционные и краткосрочные кредиты для бизнеса, кредиты в формате овердрафта, специализированные программы для недропользователей и специальные условия кредитования для собственников бизнеса. А также предлагает льготное кредитование, по государственным программам поддержки МСП.

Преимуществами кредитования в АТБ считаются быстрое принятие решения о выдаче кредита; возможность кредитоваться в иностранной валюте (например, китайских юанях); индивидуальный

подход к каждому клиенту, а также возможность кредитования в формате кредитной линии с удобным графиком выборки.

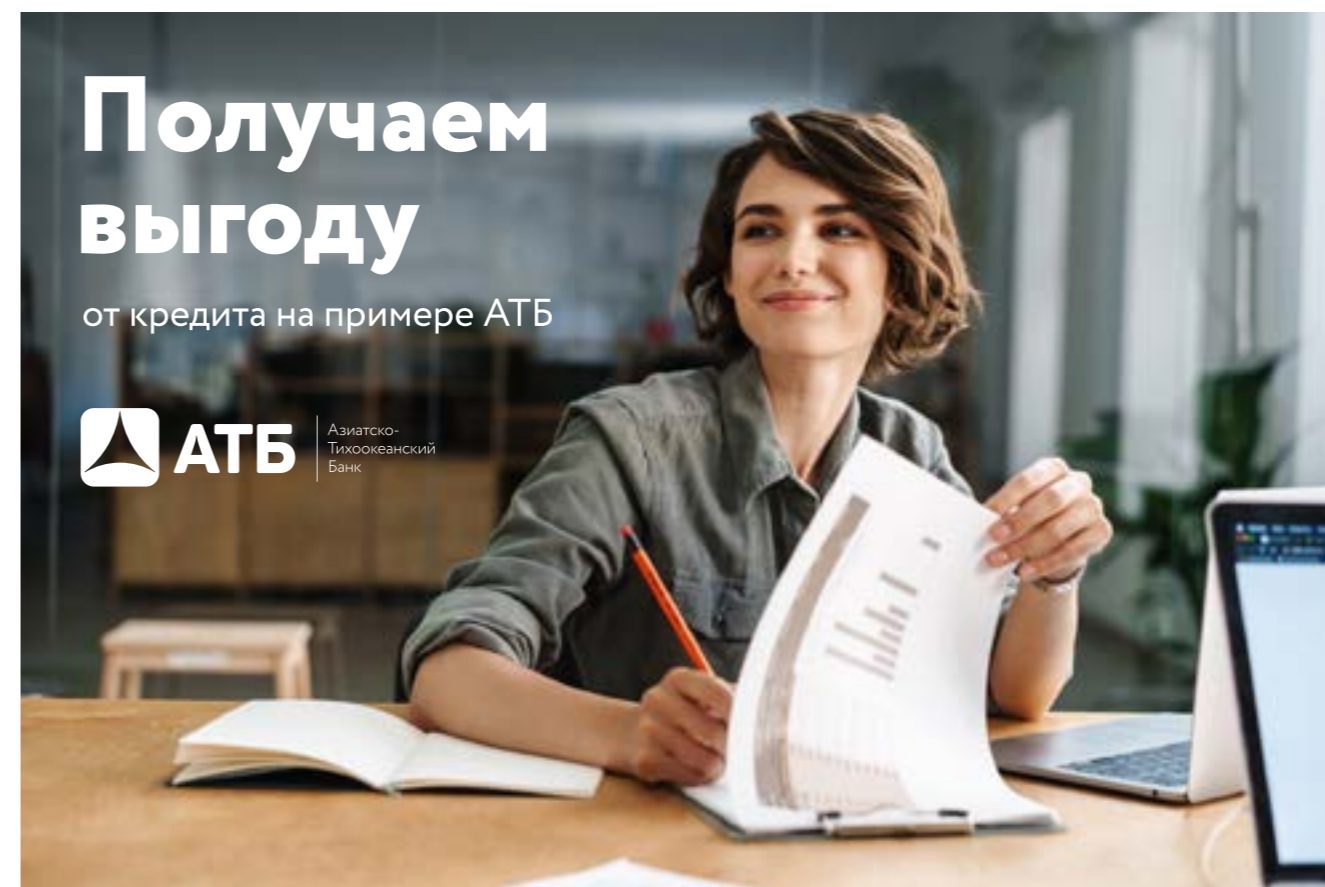
С ЗАБОТОЙ О КЛИЕНТАХ

АТБ активно обновляется, сервисы становятся удобнее, доступнее и быстрее благодаря цифровым каналам продаж. При этом банк обеспечивает безопасность своим клиентам, используя современные системы защиты от возможных атак.

С каждым новым шагом навстречу прогрессу АТБ предлагает все больше услуг, которые можно оформить онлайн, но при этом остаётся «домашним» банком для своих клиентов и всегда рад их видеть и оказывать помощь лично. Кроме того, специалисты банка готовы оказывать помощь по телефону горячей линии 8-800-775-80-80.

Получаем выгоду

от кредита на примере АТБ



Преимущества кредитования в Азиатско-Тихоокеанском банке: быстрое принятие решения о выдаче кредита; возможность кредитоваться в иностранной валюте (например, китайских юанях); индивидуальный подход к каждому клиенту, а также возможность кредитования в формате кредитной линии с удобным графиком выборки.

155-ЛЕТИЕ ЗОЛОТОДОБЫЧИ В ПРИАМУРЬЕ

ИСТОРИЯ ЗОЛОТОДОБЫВАЮЩЕЙ ОТРАСЛИ ПРИАМУРЬЯ

В одной из специальных книг по золотому промыслу, изданной в 1869 г. («Способы добычи и статистика золота и серебра», соч. А.Филипса, перевод В. Ковригина, с дополнениями И. Полетики. Сиб. 1869 г.) было сказано следующее: «Основательнейшие надежды на новые открытия и наибольшие запасы богатых песков сосредоточены теперь в самом восточном конце Сибири – в Якутской, Забайкальской и Амурской областях».

.... Сделаны блистательные открытия в Амурской области; там начаты уже разработки. В течение нынешнего первого года работ получено 50 пудов золота, но еще пять положительных известий о богатстве россыпей и об условиях их залегания и снабжения промыслов всеми потребностями».

В книге «На золотых промыслах Дальней России» (Кириллов, Афанасьев, 2003 г.) сказано, что золотой промысел в Амурской области состоит из четырех этапов, установившихся в XX веке: депрессивного (20-е годы), восстановительного (начало 30-х – начало 50-х гг.), технологического (до 80-х гг.) и современного.

После царского указа в 1865 году была разрешена добыча золота в Приамурье, куда позже крупные золотопромышленники направили своих разведчиков.

Бум геологоразведки и освоения новых россыпных районов начался с открытия Аносовым россыпей на площадях нынешнего Соловьёвского прииска.

В 1868 году на Васильевском прииске с установленной бочечной машины сняли первое золото, добытое образованной компаньонами Верхнеамурской золотопромышленной компанией. В первый же сезон добычи Васильевский прииск окупил значительную часть первоначальных затрат – из недр было извлечено более 800 кг золота. С этого времени и ведётся отсчёт амурской золотодобычи.

В итоге за 25 лет с 1885 по 1910 год Приамурье дало стране почти 200 тонн золота, чем в заметной степени способствовало появлению золотого рубля и связанному с укреплением финансов страны росту экономики в период перед первой мировой войной.

Хаотичное распределение рабочей силы, опустошение



Уважаемые работники и ветераны золотодобывающей промышленности! Поздравляю вас со 165-летием открытия золотых месторождений и 155-летием начала разработки золота в Амурской области!

За это время золотодобывающая промышленность в Приамурье прошла большой путь, который, безусловно, был непростоим. Золото, начиная с середины XIX века, является главным полезным ископаемым Амурской области.

За последние годы наши золотодобытчики достойно справились со всеми внешними вызовами, в частности, с воздействием санкций, которые привели к резкому снижению цены металла, сложностям с его продажей и перебоям с поставками техники. По результатам прошлого года добыча россыпного золота в регионе не уменьшилась, а даже выросла на полтонны. А в целом за пять лет в области было добыто более 117 тонн рудного и россыпного золота.

Главное событие последних пяти лет в отрасли – запуск автоклавный комплекс на Покровском руднике. Теперь наш главный золотодобытчик – группа компаний «Атлас-Майнинг» – имеет возможность поддерживать уровень добычи золота долгие годы, без опасений за истощение сырьевой базы.

В праздничный день особые слова благодарности выражаю нашим крупным и надежным золотодобывающим предприятиям, которые ведут свою деятельность ответственно и способствуют развитию северных территорий, а также помогают нам в патриотическом воспитании подрастающего поколения.

Юбилей золотодобывающей отрасли – это большой праздник, но больше всех, уверен, этому событию рады ветераны, которые в тяжелейших условиях осваивали места добычи золота. В этой сфере трудились и трудятся сейчас люди с крепким характером, силой воли и духа, люди, которые не боятся сложностей и добиваются поставленных результатов.

Желаю всем ветеранам и сотрудникам золотодобывающих предприятий Амурской области здоровья, успехов, благополучия и новых трудовых успехов!

С праздником!

*Губернатор Амурской области
В.А. Орлов*

приисковых районов, исчезновение добываемого золота – такими были 1920-е годы в Амурской области. «...не только разрушены предприятия», но и «большим препятствием к развитию золотопромышленности является новый закон о частном золотом промысле». Центральная советская власть уже предпринимала шаги по переводу всей золотопромышленности из частной в государственную. Но все попытки создать объединения, которые бы решали проблемы добычи золота, не увенчались успехом. Добыча велась примитивными мерами – с помощью лотка и бутары. Только в конце 20-х годов появились 5 электрических драг, но к тому моменту аренда приисков прекратилась, а частные предприниматели попали в волну репрессий.

В 1930-е годы территория Советского Союза неоднократно перекраивалась, из-за чего управление золотопромышленностью тоже перекраивалось: деление «Дальзолота» на тресты «Приморзолото» и «Амурзолото». Далее «Амурзолото» поделится еще на два с центрами в г. Свободном и в п. Могоча. Потом «Верхамурзолото» в п. Могоча перешел к Читинской области. В эти годы всё стало более организованным: вёлся учёт добываемого золота, отчитывались перед Москвой, а перед трестами отчитывались подчиненные предприятия. Уровень добычи рос, чему способствовало применение подневольного труда, также главную роль играли старатели и «вольнопринесители».

Уже никто не мог хранить у себя добытое золото, теперь все обязаны сдавать его в государственную золотоприёмную кассу. Следующий резкий пик добычи пришелся на 1940-е. Но не забываем, что время было военное. И работали все – от заключённых до женщин и детей.

Война способствовала повышению патриотического сознания. Получила развитие идеология ударничества. Цель – внедрение механизации, была близка. Тогда активно строились малоли-

тражные черпаковые драги и их сухопутные копии – горные комбайны по всей Амурской области.

Но без падений не бывает подъемов. Если посмотреть на послевоенное время, то 1950-й год стал неудачным для золотодобычи – ликвидация предпринимательства в золотопромышленности, старательство оказалось невыгодным, так как золотодобыча стала государственной прерогативой. Всему причина – постановление Совета министров СССР «О мерах по снижению затрат на добычу золота». Также повлияли природные катаклизмы – наводнения 53-го, 56-го и 58-го годов. Главные события тех лет: смерть И. В. Сталина, арест Л. П. Берии, амнистия гулаговцев и разрешение спецпоселенцам покинуть их спецпоселения – привели к закрытию приисковых участков.

Но, несмотря на все происходящие события, постановление способствовало быстрому внедрению механизации на приисках. 50-е годы – годы бурного строительства 150- и 210-литровых драг. А еще это время XX съезда партии, время хрущёвской оттепели, которое стало прологом к шестидесятиям.

Стабилизация, годы роста и процветания россыпной государственной золотодобычи – так ознаменовывались 1960-е годы в Приамурье. С 1960 по 1969 г. уровень добычи в тресте «Амурзолото», который в 1969 году был реорганизован в горно-обогадительный комбинат «Амурзолото», возрос с 4460 до 7287 кг. При этом доля старательской добычи уменьшилась почти до нуля.

В 1970-е годы все понимали, что запасы исчерпаемы, чтобы они не уменьшились в будущем, нужно вновь ввести в эксплуатацию законсервированные площади. Госпредприятия не хотели создавать инфраструктуру, поэтому «дали волю» старателям. Добыча в комбинате «Амурзолото» с помощью старательских артелей заметно возросла. На 1975 год составляла 9,5 тонн, это было пиком золотодобычи на тот период.

Начало 1980-х гг не было столь активным. Артели рас-



155-летие золотодобычи в Приамурье – хороший повод сказать слова благодарности всем работникам отрасли, ведь этот труд не просто тяжелый, но и связан с долгим отрывом от дома, от семьи.

От всей души желаю упорства и терпения, сил и здоровья, настойчивости и уверенности, целеустремлённости и энергии, а также неперемных успехов в поисках месторождений полезных и ценных ископаемых, в поисках своего счастья, удачи и любви.

Желаю взаимопонимания в коллективе, энтузиазма каждому из сотрудников, уверенности в принятых решениях, множества перспектив в планах, несомненных успехов в ближайшем будущем и высокой прибыли всегда.

*Министр природных ресурсов Амурской области
Д.В. Лужнов*

формированы из-за судебных процессов над руководителями. Но пришло время перестройки, и частная собственность уже не была угрозой обществу. Во второй половине восьмидесятых добыча золота вновь возросла, достигнув в 1989 г. 10 т 186 кг. 53,8% от всего золота, что добыли в том году, принадлежала старательским артелям.

В 1990-е годы, несмотря на сложное политическое и экономическое положение в стране, амурские старатели продолжили добывать золото, подчеркивая устойчивость и решимость этой отрасли. Но не все предприятия смогли перенести процесс перехода собственности из государственной в частную: распалось «Амурзолото», Селемджинский и Октябрьский прииски прекратили свое существование. Только Соловьёвскому прииску удалось приспособиться к реалиям времени.

Рост старательных артелей, привлечение иностранного капитала и начало работы Покровского рудника – всеми

этими событиями характеризуются 90-е годы амурской золотопромышленности. С этого времени стал расти уровень добычи рудного золота.

История золотодобывающей отрасли Приамурья охватывает множество периодов и изменений. С самого начала, с открытия первых россыпей, золотодобыча в этом регионе играла важную роль в экономике страны. Несмотря на все препятствия, золотодобыча в Приамурье продолжала развиваться и приспосабливаться к изменяющимся условиям. Она становилась все более организованной и механизированной, уровень добычи рос, и появлялись новые технологии.

И сегодня золотодобыча в Приамурье продолжает быть значимой отраслью, способствуя экономическому развитию региона. Ее история является свидетельством настойчивости и устойчивости этой отрасли, а также ценности драгоценного металла в современном мире.



НАИБОЛЕЕ ВАЖНЫЕ СОЦИАЛЬНЫЕ ПРОЕКТЫ ЗОЛОТОДОБЫВАЮЩИХ КОМПАНИЙ

АО «ПРИИСК СОЛОВЬЕВСКИЙ»

Развитие горнодобывающих компаний невозможно без учёта социального аспекта.

Роль предприятий золотодобывающей отрасли, являющихся градообразующими, сложно переоценить: создание рабочих мест, инвестиции в социальную инфраструктуру, поддержка образования, культуры, спорта. Всё это способствует развитию территорий и улучшению качества жизни населения.

Яркий пример градообразующего предприятия Амурской области – АО «Прииск Соловьёвский».

Фёдор Валентинович Сидоров, генеральный директор АО «Прииск Соловьёвский», является одним из наиболее ответственных работодателей Амурской области и ставит на первое место заботу о здоровье и безопасности сотрудников. Приоритетное направление – создание комфортных условий труда и отдыха, при полном соответствии стандартам и требованиям законодательства Российской Федерации, не только для работников, но и для жителей муниципальных образований, проживающих в зоне производства работ (2 района Амурской области и 3 района Забайкальского края).



Являясь градообразующим в с. Соловьёвск Тындинского района Амурской области, предприятие оказывает весь объем жилищно-коммунальных услуг населению села численностью более 3 тыс. человек, а также социально-бытовой инфраструктуре (общеобразовательная школа, участковая больница). Кроме того, акционерное общество оказывает помощь в содержании муниципальных дорог и мест общего пользования, в ремонте объектов соцкультбыта в рамках соглашения о социально-экономическом развитии села.

Такого типа соглашения руководством Общества заключены со всеми представителями власти на местах, на территории которых предприятие ведёт добычу россыпного и рудного золота, для поддержки различных значи-

мых для региона соцпроектов, объектов культуры и спорта, общественных объединений, культурных и спортивных мероприятий.

Около 80% работников предприятия – жители Амурской области. Достойная заработная плата обеспечивает семьям работников АО «Прииск Соловьёвский» достойный уровень и качество жизни.

Фёдор Валентинович, понимая всю важность кадровой составляющей для предприятия, предоставляет возможности для самореализации и самообразования не только молодым специалистам, но и состоявшимся профессионалам, поддерживая стремление сотрудников в этом направлении. Ежегодно ведётся работа по индивидуальному обучению работников, повышению их квалификации, получению вторых

и смежных профессий, в том числе курсовое обучение с отрывом и без отрыва от производства. На предприятии проходят производственную практику студенты различных учебных заведений, в год порядка 100 человек, большая часть из которых – коренные жители региона, и получающие образование непосредственно в сфере россыпной и рудной золотодобычи.

Серьёзное внимание уделяется поддержке многодетных семей и других малообеспеченных категорий граждан.

Работает ипотечная программа в части улучшения жилищных условий золотодобытчиков, а также по бесплатному обеспечению специалистов предприятия новым благоустроенным современным ведомственным жильём. Преимущественно люди приобретают и строят частные дома с собственным подворьем, огородом.

Поддержка спортивных достижений, развитие массового спорта и продвижение здорового образа жизни – ещё одна немаловажная составляющая часть социальной политики генерального директора Ф. В. Сидорова. Для жителей с. Соловьёвск и всех работников предприятия на территории села функционирует ведомственный физкультурно-оздоровительный комплекс. В этом году началось строительство



закрытого бассейна на территории комплекса. Проводятся бесплатные круглогодичные занятия, работают секции, тренажёрные залы, осуществляется прокат лыж, коньков в зимнее время. На базе комплекса ежегодно проходят областные соревнования по каратэ, спортивному туризму, районные соревнования по футболу, волейболу и другим видам спорта как среди детей, так и среди взрослого населения.

Ежегодно оказывается значительная спонсорская помощь малочисленным народам Севера – эвенкам, в приобретении племенных оленей для восстановления поголовья общинного стада, а также в проведении национальных праздников.

Кроме того, предприятие оказывает спонсорскую помощь в организации различных мероприятий для детей из детских домов, детей-инвалидов, детей из малообеспеченных семей, проживающих на территории Амурской области и Забайкальского края.

ГРУППА КОМПАНИЙ «АТЛАС МАЙНИНГ»

Группа Компаний «Атлас Майнинг» была создана в 1994 году и практически с момента основания ведёт масштабную социальную и благотворительную работу в регионе. Оказывает благотворительную помощь учреждениям образования, здравоохранения, культуры, спорта, ведёт адресную помощь жителям Приамурья.

За годы своей работы Группа Компаний «Атлас Майнинг» осуществила десятки проектов. Ключевые проекты – Албазинская археологическая экспедиция, Детская футбольная лига «Амурец», кинофестиваль «Амурская осень» отмечены десятками премий и наград, получили 3 президентских гранта. Артефакты, найденные сотрудниками Группы Компаний «Атлас Майнинг» в Албазино, сегодня украшают музеи Амурской области и Москвы.

Группа Компаний «Атлас Майнинг» – надёжный работодатель, налогоплательщик и партнёр социального развития Амурской области.

Основными социальными и благотворительными проектами ГК «Атлас Майнинг» являются:

– строительство реконструкции Албазинского острога в парке «Патриот», недалеко от Благовещенска,

который был запущен в 2019 году по инициативе губернатора Амурской области Василия Орлова;

– поддержка детской футбольной лиги «Амурец», созданной по инициативе губернатора Василия Орлова в 2018 году;

– поддержка коренных малочисленных народов Севера.

Компания имеет свое образовательное учреждение «Покровский горный колледж» – единственное на Дальнем Востоке образовательное учреждение среднего профессионального образования, созданное частным капиталом. Воспитание кадров является одной из приоритетных задач ГК «Атлас Майнинг». За 15 лет по рабочим специальностям было подготовлено более 19 тысяч рабочих и специалистов для горнодобывающей отрасли.

Колледж обучает будущих профессионалов не только для предприятия, но и для золотодобывающей отрасли всей страны. Качественное образование позволяет людям раскрыть свой потенциал, преодолеть социальные и экономические преграды. Сотрудники «Атлас Майнинг» имеют возможность обучить своих детей, благодаря чему в компании существуют преемственность и наставничество.

Группа Компаний «Атлас Майнинг» ведёт свою деятельность в отдаленных районах

Амурской области, у жителей которых не всегда есть доступ к транспорту. Поэтому компания финансирует создание и обслуживание необходимой инфраструктуры, что способствует не только развитию производства, но и значительно улучшает качество жизни местного населения. Например, в северном Селемджинском районе удалось провести ремонт дорожной сети, в том числе автомобильных и пешеходных мостов – они помогают обеспечивать транспортную безопасность и стабильность сообщения отдаленных поселений района.

Предоставление доступа аварийно-спасательным службам, а также санитарно-эпидемиологической и лесоохранной службам к вертолетным площадкам компании также помогает получить оперативную помощь в сложных ситуациях.

Три года назад удалось проложить оптоволоконную линию связи Коболдо-Златоустовск на севере Селемджинского района. Теперь отдаленные населенные пункты и горно-гидрометаллургический комбинат «Албын» пользуются высокоскоростным мобильным интернетом стандарта 4G/LTE. Компания внесла свой вклад в осуществление проекта, предоставив доступ к ЛЭП 110 кВ «Коболдо-Албын», которая относится к предприятию.





ЧТО СТОИТ КОРАБЛЬ ПОСТРОИТЬ



ИЗ ИСТОРИИ ЗАВОДА

В 1887 году отставной чиновник Николай Степанович Львов арендовал у города 6 000 «квадратов» сажень земли рядом с архиерейской заимкой и построил чугуно-меднолитейные мастерские – так началась история АО «Судостроительный завод им. Октябрьской революции».

Изначально на литейном оборудовании изготавливались бытовые предметы: посуда, печные дверцы, задвижки, а также запчасти к оборудованию – сельскохозяйственному, золотодобывающему, мукомольному. В начале XX столетия новый владелец Семен Саввич Шадрин занялся модернизацией предприятия, был освоен выпуск паровых котлов и машин, мельничных приводов. Именно Шадрин организовал на заводе строительство пароходов.

В годы Первой мировой войны завод, управляемый известным промышленником Иваном Петровичем Чепурным, наладил выпуск военной продукции – бомбометов, артиллерийских снарядов, противогазных трубок, за что пользовался льготами военного времени по обеспечению сырьем и бронированию рабочей силы.

В 1931 году по решению правительства СССР на месте завода организовали Благовещенскую судостроительную верфь. Первую баржу на открытой площадке собирали из деталей, поставляемых из Нижнего Новгорода.

В годы Великой Отечественной войны более 300 работников предприятия ушли на фронт – их места заняли жены, дети, выпускники благовещенского училища № 13, готовившего судостроителей, сварщиков и трубопроводчиков.

В послевоенное время доля судостроения стала преобладающей над судоремонтом только к 1951 году. А с 1964 года завод строит головные рыбопромысловые суда, осваивает их крупносерийное строительство, становится основным поставщиком малых рыболовных сейнеров рыбакам Дальнего Востока.

За успехи в развитии судостроения и заслуги коллектива в революционном движении на Амуре в 1974 году его переименовали в судостроительный завод имени Октябрьской революции. В 1987 году предприятие встретило 100-летний юбилей. Его производственные достижения были отмечены: Указом Президиума Верховного Совета СССР от 7 августа 1987 года завод награжден орденом Трудового Красного Знамени.

За всю летопись завода у него сменилось немало руководителей.

На фасаде проходной наряду с именем основателя завода увековечены имена его директоров Григория Григорьевича Мельникова и Вячеслава Степановича Попова, для которых судостроение стало делом всей их жизни. Сейчас предприятием руководит генеральный директор Владимир Иванович Левковец, опытный судостроитель, начинавший работать на заводе молодым специалистом с 1982 года.

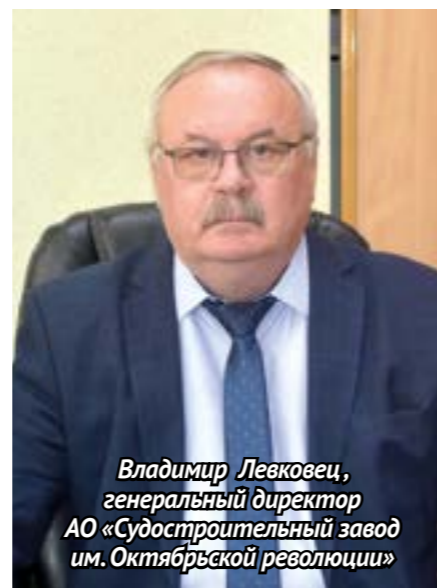
Корреспондент ДП беседует с руководителем предприятия.

– Владимир Иванович, расскажите о сегодняшнем дне завода. Что стоит корабль построить?

– Скажу сразу, что стоит это немалых денежных средств, а также больших трудозатрат, напряженной работы всего коллектива. И мы с такими задачами успешно справляемся.

С 60-х годов прошлого века по сегодняшний день со стапелей нашего завода сошло более 400 малых рыболовных сейнеров. Для ВМФ СССР и России построены водолазные катера, несамходные суда-мишени, катера с аппарелью для перевозки военной техники, танкеры-заправщики и танкеры снабжения пресной водой.

За 23 года текущего века у



Владимир Левковец,
генеральный директор
АО «Судостроительный завод
им. Октябрьской революции»

предприятия были новые важные госзаказы: шесть больших гидрографических катеров и два малых гидрографических судна.

Сейчас на предприятии ведется строительство малого рыболовного сейнера, большого гидрографического катера, малого гидрографического судна. В 2023 году мы выполнили работы в рамках капитального ремонта теплохода «Путейский-107» для



нужд администрации Благовещенского района, на конкурсной основе мы признаны единственным поставщиком на проведение плановых ремонтов пограничных сторожевых кораблей береговой охраны погранотряда. В 2023 году мы также выступали в роли соисполнителей госзаказа, производя горячую оцинковку трубной продукции для ССК «Звезда». Завод с 2005 года является единственным на российском Дальнем Востоке поставщиком гидрографических судов для Минобороны России и сейчас строится 6-ой по счету большой гидрографический катер и 2-ое малое гидрографическое судно.

– Какой заказ в последнее время был для предприятия самым необычным, интересным, технически сложным?

– В нынешнем году мы строим второе по счету малое гидрографическое судно проекта 19910. Это очень важный объект для военно-морского флота России, его величина – практически предельная для возможностей нашего предприятия, заказ технически сложный, трудоемкий, и мы концентрируем все внимание и силы для его успешного выполнения. Также могу отметить строительство 3-х современных рыболовных сейнеров пр. 1338 с глубокой модернизацией, которые в настоящее время успешно ловят рыбу в водах Камчатки. Сейнеры построены по программе Правительства РФ с компенсацией части затрат рыболовческим предприятием, и соответствуют критериям продукции, произведенной на территории Российской Федерации, что подтверждается соответствующим документом минпромторга России.

– Современное судостроение требует применения новых технологий и материалов. Удастся идти в ногу со временем?

– Наряду с традиционными надежными, проверенными



технологиями, при необходимости локально применяются новые для нашего завода методы и материалы. Например: сварка порошковой проволокой, сварка в среде смеси газов CO₂-ацетилен, для облегчения труда сварщиков, увеличения производительности труда и качества работ при выполнении сварочных работ, особенно в стесненных условиях и при изготовлении сложных металлоконструкций. Внедрена линия лазерной резки – для высокоточной, чистой и скоростной резки листового и профильного металла небольшой толщины. Применяются современные лакокрасочные материалы на основе полимерных материалов для окраски подводных частей судов, изоляционные материалы для изоляции помещений, позволяющих обеспечивать изоляционную эффективность с наименьшими толщинами покрытий. Совершенствуется программное и аппаратное обеспечение заводской информационно-вычислительной сети – для увеличения охвата автоматизацией и управления основными бизнес-процессами.

– Сотрудничаете ли с зарубежными компаниями?

– Мы сотрудничаем с зарубежными поставщиками судовых комплектов оборудования. Снабженцы прилагают много усилий, чтобы это сотрудничество продолжалось в условиях внешних

экономических санкций. В то же время некоторые проекты судов АО «СЗОР» внесены в Единую централизованную систему на сайте Российского Центра импортозамещения и локализации судового оборудования.

– Расскажите о ближайших перспективах предприятия

– В перспективе мы ожидаем увеличение объема оборонных заказов, в силу износа парка отечественного флота и действий внешнеэкономических санкций неизбежно увеличение заказов на строительство на отечественных верфях, в том числе и малотоннажных гражданских судов. Российское правительство уже запланировало на это выделение больших средств.

Также для замены устаревшего флота рыболовческих предприятий для прибрежного рыболовства, который является поддержкой и основой экономики прибрежных поселков ДВФО, необходим тандем господдержки – компенсация части строительства рыболовных судов прибрежного лова и наделения квотами на вылов ВБР (квоты под киль). Предприятие готово к выполнению таких заказов, для этого все необходимое у нас есть.

– Пополняется ли коллектив новыми кадрами?

– На заводе трудятся около 400 человек, на сегодняшний день есть вакансии среди судостроителей, сварщиков,

трубомонтажников, токарей и других основных производственных рабочих. В коллективе люди разных возрастов, есть опытные с большим производственным стажем, приходят и ученики. Несмотря на хорошую заработную плату, завод ощущает нехватку квалифицированных рабочих по всем судостроительным специальностям.

Заводу необходимы молодые перспективные кадры, их готовы учить как на производстве, так и посылать на обучение по договору за счет предприятия. Проводятся ознакомительные экскурсии на наше производство как для школьников, так и для туристов – рассказываем и показываем, в каких условиях работают и сколько зарабатывают судостроители, какие профессиональные качества им необходимы для выполнения производственных заданий.

Хотелось бы, чтобы молодые рабочие и соискатели рабочих вакансий смелее обращались на наше предприятие. Работать у нас престижно, заработок достойный. Судостроительная отрасль была и остается востребованной, необходимой для развития экономики страны.

Амурская область,
г. Благовещенск,
ул. Пушкина, 189
Тел. 233-400,
e-mail: nelma2009@yandex.ru

АЛЕКСЕЙ МЕРКУЛОВ: «ХОТИМ СДЕЛАТЬ НАШ БРЕНД УЗНАВАЕМЫМ!»

Вкусно поесть любят все, даже те, кто отрицает этот факт. Всегда считалось, что самые-самые аппетитные супы, жаркое или запеканки можно приготовить только дома. Про котлеты и пельмени вообще речи не велось – только домашние! В сознании россиянина закрепился целый ритуал: умильцы раскатывали тесто, делали фарш, и вся семья в едином порыве лепила супер-фуд многих поколений. Так было лет десять-пятнадцать назад, но бешенный ритм современной жизни не позволяет проводить много времени за плитой, да и современные производители предлагают полуфабрикаты, которые только нужно сварить или поджарить. И тут главное – не ошибиться и выбрать продукцию самой вкусной марки.

Компания «Планета вкуса», выпускающая несколько видов полуфабрикатов, пока не известна большинству амурчан. Но она стремительно развивается. О планах по завоеванию амурского рынка полуфабрикатов «Деловому Приамурью» рассказал руководитель компании Алексей Меркулов.

– Алексей, «Планета вкуса» в Приамурье работает с 2021 года. Все это время она активно развивается: приобретено современное оборудование, выпускаются новые наименования полуфабрикатов. Уже через год работы пельмени «Фермерские» признаны лучшими на Всероссийском конкурсе «100 лучших товаров России», и судя по темпу, который взяли ваши технологи с момента появления компании на гастрономическом рынке, это не последнее достижение...

– Да, мы продолжаем активно развиваться и совершенствоваться. Вот недавно официально зарегистрировали товарный знак, теперь наш бренд будет узнаваем.

В первый раз участвовали в «АмурЭкспоФоруме», который прошел в мае в Благовещенске. Опыт очень интересный, так как наша продукция конкурировала с продукцией не только известных амурских производителей, но и производителей из Белоруссии. Наш дебют оказался удачным. Пельмени «Фермерские» получили серебряную медаль форума, что вполне закономерно. Они пользуются повышенным спросом у наших покупателей, и даже были моменты, когда мы не могли выполнить все заявки, настолько их было много.



Алексей Меркулов и Любовь Беломиццева

На достигнутом не останавливаемся и пытаемся снова подтвердить качество нашей продукции на всероссийском уровне. Шницели, которые скоро появятся на прилавках, выставили на конкурс «100 лучших товаров России», они вошли в число призеров. В октябре получим право размещать на упаковке золотой логотип конкурса.

Рецептуру шницеля разработала наш бессменный технолог Любовь Петровна Беломиццева. Пока эта новинка не продается. Хотим ее презентовать на открытии фирменного магазина, который будет работать в Благовещенске по адресу ул. Текстильная, 118.

– То есть, помимо поставок полуфабрикатов в учебные заведения и организации Благовещенска и Свободного, вы открываете специализированную торговую точку, где будет представлен весь ассортимент «Планеты вкуса»?

– Это наша давняя задумка, к реализации которой шли два года. До этого производили продукцию в основном для оптовиков. После «АмурЭкспоФорума» покупатели интересовались, где купить нашу продукцию, некоторые даже

специально приезжают и берут у нас на производстве.

Скоро у жителей области появится возможность больше узнать и полюбить нашу марку. Можно будет в одном месте купить и пельмени, и котлеты, и сырники – все то, что мы с удовольствием делаем для потребителей.

Сейчас в целом все готово к открытию: отремонтировали помещение, закупили новое оборудование, даже вывеску уже повесили, и осталось выполнить финальные работы. Планируем к началу октября пригласить амурчан в новый магазин.

– Своя торговая точка, в которой возрастут продажи, требует наращивания мощностей и увеличения ассортимента. «Планета вкуса» готова производить больше полуфабрикатов, разнообразить ассортимент?

– Мы провели модернизацию и дополнительное оснащение цехов, и помимо уже давно выпускаемых пельменей и вареников наш технолог Любовь Петровна Беломиццева приготовила ряд новинок.

Уже готовы линии, на которых будут производиться сыр-

ники и наггетсы из натурального сырья и замороженная пицца. Пиццу, к слову, планируем выпускать для разных потребителей: для детей, для вегетарианцев и для гурманов.

Провели мониторинг и поняли, что вареников с творогом и ягодами у нас в области никто не производит. Мы будем первыми.

Также одна из новинок – колбаски для жарки. Для пикников очень удобный и быстрый вариант перекуса. Любители шашлыка тоже не останутся без внимания. Планируем изготавливать разные виды маринада: от классического до изысканного.

– Все новые наименования полуфабрикатов будут востребованы, если вкус готового блюда понравится потребителю. Вкус же зависит от сырья. Какое мясо, овощи вы используете для производства?

– В этом отношении мы себе не изменяем. Вся продукция, выпущенная за три года, изготавливалась из местного сырья. Мясо, овощи закупает у амурских фермерских хозяйств. Крупный агрохолдинг, работающий в Тамбовском районе, поставляет капусту, морковь, картофель, лук. Мясо также берем у проверенных поставщиков. Причем работаем на охлажденной, а не на замороженной, курице или говядине, поэтому качество продукции у нас высокое, и этот уровень не планируем снижать.

При этом цены никогда не завышаем. Да, есть полуфабрикаты премиум-класса – категории А, они подо-



роже, а есть и виды других категорий, где в составе чуть меньше животного белка, но тоже очень вкусные и вполне доступные для большинства жителей области.

– Увеличение выпуска продукции без потери качества напрямую связано с наличием нового современного оборудования.

– Этот момент учитываем с самого начала работы компании. Когда я купил производство, в цехах стояло старое, морально устаревшее оборудование, постоянно приходилось его ремонтировать. Со временем поменяли вообще все оборудование.

Все наши полуфабрикаты изготавливаются из натурального сырья. Чтобы увеличить объем выпускаемой продукции приобрели современную камеру шоковой заморозки продукции. А также в дальнейшем планируем приобрести новые поточные линии.

– Но работают на оборудование люди. Как вы выстраиваете кадровую политику?

– Очень сложно сейчас

набрать людей. Вроде бы и приходит человек, но надолго не задерживается, хотя и зарплата достойная, и условия неплохие. Лучший для нас вариант – взять на работу молодых людей, которые недавно окончили учебное заведение и не имеют опыта, и всему обучить, самим вырастить специалиста. Так что приглашаем желающих получить профессию на пищевом производстве. Конечно, есть у нас и те, кто работает долгое время, это самый надежный наш костяк.

– Расширение цехов, открытие магазина, запуск производства новых видов полуфабрикатов. На этом остановитесь или есть какие-то еще планы, которые хотите воплотить?

– Основная наша цель – обеспечить амурчан продукцией высокого качества.



Первый шаг сделали, скоро отрываем магазин. В дальнейшем будем стремиться создавать целую сеть. Пока только в Благовещенске, но не исключено, что в будущем выйдем за его пределы и расширимся по области. Но мы открыты к сотрудничеству, и, если есть компания, готовые купить нашу продукцию, доставлять ее в муниципалитеты и снабжать вкусными полуфабрикатами жителей, рассмотрим предложения.

По оптовым продажам также есть перспективы. Сейчас, к примеру, еженедельно ПЗ уходит несколько тонн продукции. Если получится, «подхватим» и третью.

Перспективы есть, главное – держать марку и выпускать востребованную продукцию, которая будет радовать людей.

Петр Андреев

СКОЛЬКО СТОИТ ЧИСТОТА?

Скорее всего, мы не очень-то задумываемся о том, какую роль в нашей жизни сейчас играют различные химические средства. Ведь это уже обычное дело, когда наводишь дома порядок, моешь машину или занимаешься личной гигиеной, обязательно надо взять средство для мытья полов и посуды, выбрать интересный шампунь для автомобиля и гель для душа. В магазинах есть большой выбор этих товаров. Но рынок меняется и не может не радовать, что в этом сегменте значительную роль начинают играть отечественные производители. Сегодня расскажем о продукции компании GRASS из Волгограда и его дилере в Амурской области.

20 ЛЕТ РАЗВИТИЯ

В 2003 году в городе на Волге была основана компания по производству профессиональной автохимии и оборудования, моющих средств для клининга, бытовой химии и косметики. Один из сооснователей компании – Михаил Грачёв, был по профессии химиком. Как он про себя говорит: «Я был химиком и в школе, и в институте, и работал химиком на советском заводе». Однажды, когда возникло желание уехать работать в другой город или страну, друг уговорил «придумать что-то своё». Купили 150-литровый котёл, в котором раньше варили щи, в нём начали делать жидкое мыло и шампунь для автомоек. У другого партнёра – Константина Феданова, был автомобиль, на нём развозили продукцию. На мойках тогда был какой-то местный шампунь, он отлично пенился, но напрочь разъедал руки. Начинающие предприниматели предложили мягкий, пенящийся, настоящий шампунь.

Долгие годы единственным направлением была автохимия. Но затем, несмотря на наличие в стране известных мировых брендов бытовой химии, решили освоить и это направление. На удивление дело пошло. Был даже период, когда сегмент бытовой химии обогнал по выручке автохимию. Дальше больше, кризис за кризисом заставляли принимать новые решения и думать о развитии. Так из маленького предприятия GRASS вырос в одного из крупнейших производителей в России с производственной площадью двенадцать тысяч квадратных метров и собственным научно-исследовательским центром.



Вита Бабак,
дилер компании GRASS в Амурской области

Наряду с авто- и бытовой химией компания разработала и внедрила средства по другим направлениям: профессиональный клининг, пятновыводители и клининг для бассейнов, химия для кофемашин, профессиональные средства для уборки отелей и ресторанов, средства для стирки, защитные средства от насекомых, косметика для лица и тела.

ФОРМУЛА ПРОДАЖ – ДИЛЕРЫ И СУБДИЛЕРЫ

Основной канал реализации продукции компании GRASS – это разветвлённая дилерская сеть. По всей стране их примерно 300, дилеры есть практически во всех крупных городах России.

В Амурской области эту роль выполняет Вита Алексеевна Бабак. Более пятнадцати лет назад она приняла предложение стать дилером компании, и всё это время увеличивает продажи. Начала с нескольких отдельных полок в сети магазинов «Серышевский», первое сотрудничество оказалось удачным. Далее дилер вошла в другие крупные сетевые магазины: «Амурская строительная ярмарка», «Авоська», «Амурснабсбыт»:

– У нас принцип такой: нет смысла давать рекламу, если товара нет на полках. Чтобы бренд был узнаваемым, товар должен присутствовать везде. Покупатели должны его видеть и узнавать. Поэтому мы входим в сети, хотя это и непросто, – отмечает Вита Бабак.

В областном центре Приамурья на данный момент есть один магазин под брендом компании GRASS. Одной такой торговой точки пока достаточно для Благовещенска, – считает Вита Алексеевна. Она выполняет две задачи: обслуживает розничных покупателей и служит оптовой базой для магазинов в других городах и районах области, открытых по системе субдилерства.

– Мы развиваем розничные продажи по всей территории Амурской области, – рассказывает Вита Бабак. – Я езжу по городам и районам, знакомлюсь, нахожу предпринимателей и даю им субдилерство. У них получается заинтересованность в том, что могут продавать продукцию по ценам, как в Благовещенске, а они открывают магазины и развивают торговлю. Во всём им помогаю, приезжаю к ним на 2-3 дня, настраиваю

программу 1С, разрабатываем вместе дизайн торговых точек, отслеживаю продажи, знакомлюсь с комментариями покупателей в социальных сетях. Так магазины открылись в Белогорске, Зее, Райчихинске, Свободном.

УЧЁБА И ТРЕНИНГИ ДЛЯ ВСЕХ СОТРУДНИКОВ

Компания GRASS много внимания уделяет обучению своих дилеров. Они получают полезную информацию и необходимый настрой для развития.

– Я постоянно езжу на все семинары, это примерно 3-4 раза в год. Компания нанимает бизнес-тренеров и довольно хорошо помогает развиваться дилерам в этом отношении, – делится предприниматель. – Посещаем ежегодные выставки, последняя автомобильная была в августе в Москве. На таких мероприятиях мы понимаем, что конкуренция развивается, появляется много производителей, которые предлагают свои новинки. Но это прекрасно, это интересно и нас подталкивает к развитию. Один раз в год компания собирает дилеров со всей страны, примерно неделю мы общаемся, делимся и проблемами, и опытом. На таких встречах мы и вырабатываем новые стратегии для дальнейшего роста.

Учёбу проходят и сотрудники магазинов, в компании GRASS это не просто продавцы, это специалисты, кото-

рые дадут профессиональную консультацию по применению тех или иных средств:

– Возьмём, к примеру, автомобиль. У нас есть всё для его ухода: и шампунь для мытья лакокрасочного покрытия, и средства для чистки салона, и химия по восстановлению пластика, и любой протирочный материал, но всем этим надо уметь пользоваться, – обращает внимание Вита Бабак. – Если вы приобретаете концентрат, то надо его развести в определённых пропорциях, чтобы не испортить салон автомобиля. Есть концентраты, которые разводятся 50 на 50, есть 1 к 5, всё это очень важно. Есть и другие нюансы, например, кожу нельзя чистить, если она горячая и нагрелась под лучами солнца. То же самое с пластиком, надо убедиться, чтобы он остыл, иначе воздействие химии приведёт к неприятным последствиям. Есть ещё особенности, присущие именно нашему региону – это жёсткая вода. При продаже химии, которая разводится водой, сразу задаём вопрос: вода из скважины или из водопровода? Если из скважины, то наверняка в ней много железа. В этом случае предложим нужный шампунь, чтобы было хорошее пенообразование и железо его не гасило. Вот этим всем нюансам обучены наши сотрудники и они помогут подобрать необходимые химические средства на все случаи.



ПРИВЕТСТВУЕМ НОВЫХ КЛИЕНТОВ

За последний год дилер компании GRASS в Амурской области приобрёл новых партнёров, это золотодобывающее предприятие «Покровский рудник», космодром «Восточный» и предприятия газоперерабатывающего направления. Работу с такими клиентами можно назвать отдельным направлением, ведь на предприятиях крупных масштабов требуется большой спектр химии: и в столовых для мытья посуды, и в огромных помещениях для уборки полов, и для стирки большого количества белья. Концентрированные средства особенно подходят для этого.

– У нас химия и дезинфицирующие средства имеют все необходимые допуски и СанПиНы, их можно применять даже в больницах, школах и детских садах, – акцентирует внимание дилер на особенностях своей продукции. – На крупные предприятия мы выезжаем на место, определяем количество сотрудников, рассчитываем нормы потребления тех или иных средств. Для экономии в умывальных комнатах устанавливаем дозаторы. Контролируем, чтобы не было перерасхода средств. Мы всегда готовы подобрать для наших клиентов необходимые средства, высчитать объём их расходования и тем самым дать полную картину того, сколько будет стоить ваша чистота.

Компания GRASS постоянно

расширяет ассортимент продукции. Очень хорошие отзывы клиентов получила косметика для лица и тела – шампуни, жидкое мыло, скрабы, кремы, зубная паста. Отличное качество и приемлемая цена российской косметики привлекают покупателей, помогая решить задачу импортозамещения.

Одна из последних новинок компании – собственная линейка экологических средств для уборки. Серия «Eco Crispi» представлена средствами для уборки кухни и мытья посуды, для сантехники и кафеля, для окон и зеркал, для стирки. Все составы полностью безопасны, гипоаллергенны и обладают сертификатом качества «Листок Жизни» – единственная официальная российская экомаркировка первого типа. Экомаркировка «Листок Жизни» – гарантия экологической безопасности продукта для человека и окружающей среды.

– Мне очень нравится расти и развиваться вместе с компанией GRASS, которая не стоит на месте, я вижу ее долговременные перспективы, – говорит предприниматель. – Импонирует то, что вся продукция – отечественного производства, что гарантирует стабильность, отличное качество, надежность и процветание.

Вадим Морозов

г. Благовещенск,
ул. Заводская, 149.
Тел.: 34-33-30, 50-22-44

АО «ФМРУС»:

«ЭФФЕКТИВНО ИСПОЛЬЗУЕМ ПОТЕНЦИАЛ РАСТЕНИЙ»



Компания АО «ФМРУС» хорошо известна в Приамурье как производитель пестицидов и агрохимикатов. Она является головным предприятием Группы Компаний, в которую входят: Завод по производству пестицидов и агрохимикатов в г. Новомосковск Тульской области; ООО «Боринская Биофабрика» (агропроект группы компаний); ООО «Емельяновская Биофабрика» (производство продуктов питания из дикоросов); Подразделение экспорта сельскохозяйственной продукции с двумя логистическими центрами.

Амурское представительство работает на рынке уже восьмой год, активно развиваясь вместе с головной компанией. О новых направлениях работы рассказывает Антон Щетинин, региональный менеджер по продажам АО «ФМРУС».

Успешная производственная и торговая деятельность компании «ФМРУС» обеспечивается благодаря наличию высокотехнологичной производственной базы. Собственная химическая лаборатория обеспечивает качественный анализ как поступающего для дальнейшей обработки сырья, так и продукции на всех этапах производства.

В нынешнем году мы значительно усилили работу нашей испытательной лаборатории, основная функция которой – контроль содержания действующих веществ в препаратах. В лаборатории можно провести анализ любых действующих веществ, которые проходят на территории области. К сожалению, далеко не все препараты на рынке отвечают высокому качеству – бывает, препарат просроченный, перемороженный, действующее вещество не соответствует заявленному составу. В нашей лаборатории можно провести контрольный анализ.

Также открыли новое направление – агрохимический анализ почв. Его проводят для того, чтобы определить, достаточно ли в почве доступных питательных веществ для растений, оценить характер и определить особенности взаимодействия почвы с применяемыми удобрениями и поступающими из атмосферы веществами, правильно рассчитать количество, которое необходимо внести в почву. Пока мы анализируем почву у себя в хозяйстве, составляем картограмму полей, дифференцированно подходим к внесению удобрений. Лаборатория в данный момент проходит аккредитацию по этому направлению. Рассчитываем, что к концу года мы сможем делать анализы для наших клиентов.



Антон Щетинин, региональный менеджер по продажам АО «ФМРУС»



Мы продолжаем уверенно развивать наше цифровое направление – обработку полей с помощью дронов. Преимущества применения дронов очевидны – они дают возможность «зайти» в труднодоступные места, туда, где не проедет колесная техника. В десятки раз снижается расход воды, нет нужды привлекать человеческие ресурсы для ее доставки. Отсутствует механическое воздействие на почву и, следовательно, не возникает ее переуплотнение. Мы накопили существенный опыт в этом направлении и можем действовать уверенно, видим хорошие результаты, растет спрос на эти услуги. Работаем со многими администрациями округов. Можем выполнить спутниковую оцифровку полей, провести аудит сельскохозяйственных земель с применением беспилотников, высокоточных GPS/GNSS-приемников. Они помогают фермерам находить расхождение кадастровой площади с реально используемой и избежать агротехнических нарушений на всех стадиях производства – от обработки почвы до уборки урожая.

В текущем году мы реализуем совместный проект с Дальневосточным ГАУ по подготовке операторов беспилотных летательных аппаратов. Наши специалисты познакомили студентов с видами беспилотников, рассказали об их назначении и применении, познакомили с авиационной безопасностью, картографией и т. д. Уже подготовлено 40 человек, несколько приняты на работу в нашу компанию. Планируем наше сотрудничество расширять.



Основу продуктового портфеля АО «ФМРУС» составляют гербициды, однако в последнее время появляются новые разработки в сфере защиты от болезней и вредителей. Сейчас на регистрации находятся 10 новых препаратов, которые должны появиться в начале следующего года. Добавятся 6 почвенных гербицидов, протравитель сои, 3 препарата фунгицидной направленности.

Средства защиты растений необходимо постоянно обновлять, так как сорняки привыкают и не реагируют на вносимые препараты. В целом, обновление средств защиты растений важно для безопасности, картографией и т. д. Уже подготовлено 40 человек, несколько приняты на работу в нашу компанию. Планируем наше сотрудничество расширять.



новинки проходят испытания на базе нашего хозяйства и отлично себя проявили, надеемся начать работу с ними в следующем году.

До конца года ждем выхода из регистрации первых новинок для сои: Флазер (250 г флумиоксазина) и Лайнер (250 г диклосулама).

Можно смело сказать, что линейка препаратов компании ФМРУС по сое – максимально полная.

Кроме расширения линейки СЗР компания «ФМРУС» развивает еще одно очень важное направление – семеноводческое. К группе компаний относится селекционная компания «Астра», которая занимается выведением новых сортов и гибридов. На базе собственных хозяйств происходит размножение семян и уже в ближайшее время мы сможем предложить нашим клиентам качественные, в том числе эксклюзивные семена.

Обновление сортов сои в регионе является важным элементом сельского хозяйства, который позволяет повысить урожайность, снизить потери от болезней и вредителей, адаптироваться к климатическим условиям и улучшить качество и экономическую эффективность производства, – подчеркнул Андрей Кашалпов, семеновод.

Основную свою задачу специалисты компании «ФМРУС» видят в повышении эффективности защиты культур, при этом бережно относятся к растениям. Для этого внедряются новые технологии, регистрируются препараты, способные работать эффективно и бережно.

г. Благовещенск,
ул. Калинина, д. 103,
оф. 203
тел.: 8 (914) 040 62 42,
8 (914) 554 19 89,
8 (924) 841 65 43
fmrus.ru

«ДЕНЬ ПОЛЯ – 2023»



«День поля – 2023» - ежегодное мероприятие состоялось в селе Козьмодемьяновка Тамбовского муниципального округа. В нем приняли участие сотрудники ведущих сельскохозяйственных предприятий региона, руководители и специалисты агрохозяйств. Также несколько отечественных и зарубежных компаний представили комплексные технологии средств защиты растений. Показ демонстрационных опытов по применению средств защиты растений в посевах пшеницы и сои организовал филиал ФГБУ «Россельхозцентр».

Открыл мероприятие руководитель филиала Николай Домчук, который поблагодарил всех участников закладки опытов и в своём выступлении отметил, что деятельность Амурского филиала Россельхозцентра направлена на помощь сельхозтоваропроизводителям в получении хорошего и качественного урожая. Результаты опытов - это демонстрация не только борьбы с болезнями и вредителями сельхозкультур, но и предупреждение их нового появления.

Также «День поля-2023» посетили: директор Департамента растениеводства, механизации, химизации и защиты растений Минсельхоза РФ Р. В. Некрасов, директор ФГБУ «Россельхозцентр» А. М. Малько, заместитель председателя правительства Амурской области – министр сельского хозяйства Амурской области О. А. Турков, представители НИИ.

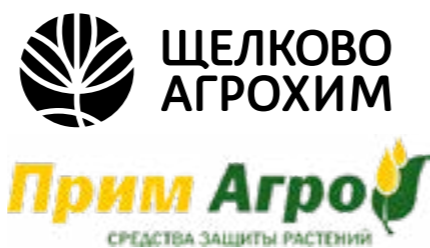
В рамках мероприятия прошло множество профессиональных оперативных консультаций. Участники отметили, что бесперебойные поставки препаратов и проводимые программы обучения помогают развивать сельское хозяйство области в самых непростых агроклиматических условиях. Именно такие условия характерны для Амурской области.

Амурская область – лидер по производству сои (в прошлом году, в 2022 году в области собрали 1620 тысяч тонн сои). С каждым годом возрастают требования к качеству этой культуры, поэтому очень актуальна тема защиты растений от вредителей, повышения урожайности.

Специалисты филиала «Россельхозцентр», представители 9 фирм-производителей и поставщиков средств защиты растений рассказали о применяемых на посевах препаратах, их эффективности и специфических особенностях.

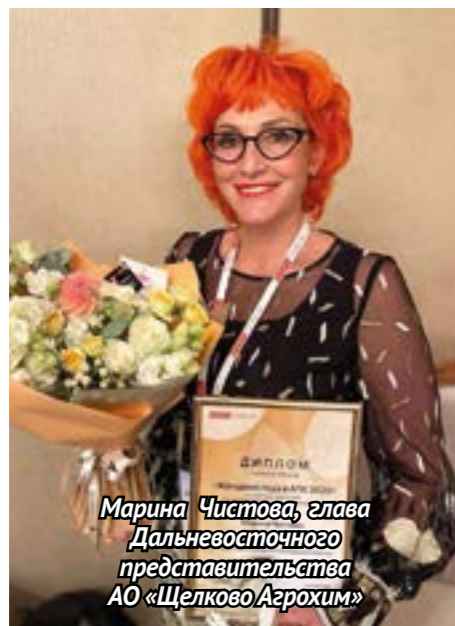


АО «ЩЕЛКОВО-АГРОХИМ»: «С ЗАБОТОЙ О РАСТЕНИЯХ»



В растениеводстве все большее внимание уделяется предпосевной защите посадочного материала, повышению плодородия и предотвращению обеднения почв через снижение химической нагрузки и оздоровление почвы. Большое внимание уделяется этому вопросу компания «ПримАгро», которая успешно работает в Дальневосточном регионе, и сотрудничает с земледельцами Амурской области. «ПримАгро» поставляет амурским аграриям комплексные программы защиты сои и зерновых культур, разработанные на основе препаратов АО «Щелково Агрохим», одного из крупнейших производителей средств защиты растений в Российской Федерации. АО «ЩЕЛКОВО АГРОХИМ» – мощное, динамично развивающееся предприятие с постоянно растущим объемом и интенсификацией производства, входящее в список системообразующих предприятий России. Оборот компании за последний год составил 44,2 млрд рублей. Производство химических средств защиты растений – основное направление деятельности предприятия. В ассортименте более 160 наименований: гербициды, инсектициды, фунгициды, протравители семян, фумиганты, родентициды, десиканты, микробиологические препараты, аминокислотные биостимуляторы, микроудобрения для листовых подкормок, регуляторы роста растений и другие.

На Дне поля компания «ПримАгро» представила варианты защиты пшеницы и сои от АО «Щелково Агрохим». Рассказывает агроном-консультант ООО «ПримАгро» Олег Власенко.



Марина Чистова, глава Дальневосточного представительства АО «Щелково Агрохим»

Мы ежегодно участвуем в проведении опытов по сое и по пшенице совместно с ФГБУ «Россельхозцентр». Это дает нам возможность испытать препараты, выпускаемые АО «Щелково Агрохим», изучить их новинки, определить оптимальные дозы для выращивания растений.

В нынешнем году мы заложили опыты по пшенице и по сое. По пшенице мы работали

с сортом Ликомеро на площади 0,25 га. Для протравки семян применялся новейший протравитель Депозит Суприм – специализированный фунгицидный протравитель семян зернобобовых культур и картофеля. Его основными преимуществами являются: максимальная защита семян снаружи и изнутри за счет НАНОформуляции, контроль наиболее широкого спек-

тра семенной и почвенной инфекции при сниженной концентрации д.в. Для пшеницы применяли дозировку 0,8 л на тонну, микроэмульсия борется не только с поверхностной, но и с внутренней инфекцией. Для питания на начальном этапе применяли аминокислотный биостимулятор Биостим Старт – 1 л на тонну, предназначен для активизации жизненной энергии семян, черенков, клубней и луковиц. Препарат применяют непосредственно перед посадкой посевного материала, он содержит микро- и макроэлементы, позволяющие растению расти и полноценно развиваться. Также использовали микробиологический препарат Биокомпозит-Коррект, содержащий 5 видов бактерий, которые позволяют провести дополнительно борьбу с почвенной инфекцией. Микроорганизмы, входящие в состав препарата, обладают фитопротекторными, ростостимулирующими, деструктивными, антагонистическими, азотфиксирующими и фосфатомобилизирующими свойствами. Это

делает возможным широкое практическое применение препарата: от разложения стерни, подавления почвенных фитопатогенов, защиты от болезней до повышения плодородия почв, восстановления полезной микрофлоры почвы. Хорошо зарекомендовал себя препарат Примадонна Супер, применяли 0,7 л на гектар. Этот гербицид помогает бороться с широким спектром однолетних и многолетних двудольных сорняков, сдерживать их рост и развитие на протяжении всего вегетационного периода.

Кроме того, для усиления роста и развития растений применяли Биостим Рост – 1 л на гектар. Комплекс микро- и макроэлементов стимулирует рост и развитие растений. Биостим Рост – активатор фотосинтеза, стимулятор вегетативного роста. Препарат специально разработан для листовых подкормок зерновых, технических и кормовых культур на ранних этапах развития. Число и соотношение свободных аминокислот растительного происхождения, присутствующих в Биостим Рост, полностью соответствует физиологическим потребностям растений.

Для борьбы с вредителями применялся препарат



Фаскорд, обеспечивающий полную защиту зерновых до выхода в трубку.

В последние несколько лет большие потери урожая связаны с развитием болезней, поэтому проводилась двукратная обработка посевов фунгицидами, в фазу выхода в трубку применялся Титул Дуо. Его применение гарантирует получение здорового урожая. В состав входят действующие вещества из класса триазолов, подавляющие большинство возбудителей болезней зерновых культур, в том числе фузариоза. Сдерживает развитие грибных болезней, от которых в отдельные годы теряется до 30% урожая. Также проводилась повторная обработка против вредителей препаратом Кинфос в дозировке 0,25 л на гектар. Для ускоренного развития и обеспечения зерновых питательными веществами по листу применялся препарат Ультрамаг Комби для зерновых, содержащий комплекс макро- и микро-

элементов и биостимуляторов

роста и развития растений. В период цветения для защиты колоса от фузариоза применяли трехкомпонентный препарат Триада в дозировке 0,5 литра на гектар и проведена третья обработка инсектицидами – препаратом Эсперо – 0,1 л на гектар. Для формирования устойчивого урожая применялся аминокислотный препарат Биостим зерновой, содержащий аминокислоты и питательные элементы.

Также мы проводили опыты по сое. Это – основная культура, выращиваемая в области, 70% посевных площадей заняты ею. Получение максимальной урожайности позволяет аграриям успешно вести бизнес и развиваться.

Для протравки семян сои применялся Депозит Суприм – 1 л на тонну. Препарат содержит три действующих вещества, формуляция препарата – микроэмульсия – позволяет проникать действующему веществу внутрь семени и бороться не только с поверхностной, но и с внутри-



семенной инфекцией, а также

продолжает срок действия препарата. Для борьбы с почвенными вредителями семена обработаны инсектицидом Имидор Про – 2 л на гектар. Для быстрого роста и развития растения – препарат Биостим Старт – в дозировке 0,5 л на тонну. Комплекс листового питания обеспечивает рост и полноценное развитие растений сои в течение всего вегетационного периода.

После посева применялся почвенный гербицид Версия в дозировке 3 л на гектар, он двухкомпонентный, позволяет бороться как с двудольными, так и с однодольными сорняками, защищая растение в первоначальный период. По вегетации против сорняков применялся препарат Гейзер – 3 л на гектар. Содержит два действующих вещества, которые позволяют бороться как с двудольными, так и со злаковыми сорняками. Для лучшего проникновения препарата в сорное растение применялось органосиликоновое поверхностно активное вещество Ассистент. В течение вегетации была проведена фунгицидно-инсектицидная обработка и обработка микроэлементами, стимулирующими рост и развитие усиления цветения растений сои. В начале цветения против болезни применялся препарат фунгицид Азорро, дозировка 1 л на гектар. Совместно с ним применялся инсектицид Кинфос дозировкой 0,25 л на гектар, стимулятор цветения растений Ультрамаг Бор в дозировке 1 л на га. Стимуля-

тор белкового обмена Ультрамаг Молибден в дозировке 1 л на гектар, а также для улучшения питания растений сои применялся Ультрамаг Комби для бобовых – 1 л на гектар. Вторая фунгицидная обработка включала двухкомпонентный фунгицид Мистерия – 1 л на гектар, инсектицидный препарат Эсперо – 0,2 л на гектар. Для стимуляции образования белка применялись Ультрамаг Сера (0,3 л на га) и Ультрамаг Фосфор – 0,5 л на га.

Испытания препаратов АО «Щелково Агрохим» на базе Россельхозцентра позволяют нам более подробно изучить их действие в условиях местного климата. По окончании испытаний мы получаем заключение от Россельхозцентра, в котором дается оценка качественных показателей зерна зерновых и сои, а также анализируются схемы, которые применялись при выращивании растений. На основании этих заключений мы можем аргументированно и весомо консультировать наших клиентов, рекомендовать им применяемые препараты, подобрать схемы выращивания, которые подойдут для их хозяйств.

Основная задача нашей компании – помощь сельхозпроизводителям в получении высокого урожая, внедрение прогрессивных технологий возделывания сельскохозяйственных культур, направленных на снижение пестицидной нагрузки на почву и растения и на продовольственную безопасность страны.

Центральный офис:
692522, Приморский край, г. Уссурийск, ул. Приморская, 19, офис 5.
Тел.: 8(4234) 36-81-58, 8-904-628-04-31.
E-mail: prim.agro@mail.ru

Представительство в Амурской области:
675016, Амурская область, г. Благовещенск, ул. Шимановского, д. 78
Тел.: 8-924-675-63-51, 8-924-147-40-77.
E-mail: primagro-amur@mail.ru

Представительство в Еврейской автономной области:
679600, г. Биробиджан, ул. Комсомольская, д. 1, офис 315.
Тел.: 8(42622)2-60-80; 8-924-747-01-87, с. Амурзет 8-924-153-89-77.

Представительство в Хабаровском крае:
680009, г. Хабаровск, ул. Хабаровская, 15, корпус 2, офис 10.
Тел.: 8-904-628-04-31, 8-909-822-75-31.
E-mail: primagrophab@mail.ru

ЛЮДИ ТРУДЯТСЯ – РЕЗУЛЬТАТ БУДЕТ!

На всем протяжении своей истории Тамбовский район (теперь округ) был и остается главным производителем сельскохозяйственной продукции, лидером амурского земледелия. По итогам трудовых соревнований прошлого года среди территорий южной зоны Тамбовский округ занял первое место и награжден почетным дипломом министерства сельского хозяйства Амурской области. Средняя урожайность сои в округе составила 22 центнера с гектара, что выше областного показателя. В ООО «Приамурье» добились урожайности 27 центнеров с гектара. Среди коллективов сельхозпредприятий всех форм собственности победителем стало Акционерное общество «Димское». Отдел сельского хозяйства администрации Тамбовского муниципального округа по итогам 2022 года признан победителем трудового соревнования работников АПК Амурской области среди органов управления АПК муниципальных районов (округов) области, награжден Почётным дипломом министерства сельского хозяйства Амурской области. Об успехах и перспективах тамбовских аграриев рассказывает начальник отдела сельского хозяйства Тамбовского муниципального округа Александр Якушин.



Александр Якушин, начальник отдела сельского хозяйства Тамбовского муниципального округа

Тамбовский округ издавна выращивает сою, зерновые культуры, картофель и овощи, а также успешно развивает животноводство молочного направления. Работают 12 крупных сельскохозяйственных организаций и 29 крестьянско-фермерских хозяйств. Более 1500 человек заняты в сельском хозяйстве. Общая площадь земель по округу составляет 203362 га, в том числе земли сельскохозяйственного назначения – 190735,6 га, из них пашня составляет 177908,8 га. Площадь ярового сева в 2023 году составила 163604 га, из них соя – 120138 га (74,2%), зерновые культуры размещены на площади 38 539 га, картофель и овощи – на площади 485 га, кормовые культуры – 4442 га. Площадь многолетних трав составляет 6871 га. Земледельцы округа стараются полноценно использовать летнее время для подготовки к зиме. Заготовлено грубых кормов 29801 тонна при плане 53808 тонн, выполнено на 55,4%. Сена заготовлено при плане 10482 тонны

по факту 6743 тонны или 64,3% выполнения. Сенажа при плане 39126 тонн заготовлено 20682 тонны в пересчете на готовую массу. Также для КРС требуется сочный корм, запланировано заготовить силоса 40316 тонн с площади 1626 га. Хозяйствами округа ведётся заготовка соломы на глубокую подстилку для сельскохозяйственных животных. Уборка ранних зерновых культур стартовала в третьей декаде июля, одними из первых приступили к уборке ООО «Амурский партизан», ООО «Им. Чапаева», ООО «Амур», АО «Димское». Завершена уборка в кратчайшие сроки. Убрано 34812 га с валовым сбором 106314,2 тонны при средней урожайности 30,5 ц/га, при участии 254 единиц комбайнов разных марок и произ-



водительности, урожай убран в лучшие агротехнические сроки.

Завершена уборка ячменя на 100%, с площади 17686 га валовый сбор составил 52571 тонна зерна в бункерном весе при средней урожайности 29,7 ц/га. Это выше запланированного по урожайности на 6,7 ц/га, прибавка составила 11893,2 тонны. Убрано: пшеница – 15346 га или при средней урожайности 31,4 ц/га, овес – 1310 га при средней урожайности 28,9 ц/га.

– Стали уже традиционными объезды полей, которые проводятся в середине лета. Что дают эти мероприятия для улучшения урожая, помогают ли спрогнозировать его качество и количество?

– В июле состоялся ежегодный объезд полей на территории Тамбовского муниципального округа. В данном мероприятии приняли участие глава Тамбовского муниципального округа С. В. Гречихин, председатель Совета народных депутатов Л. Н. Лобова, руководители хозяйств, главные агрономы, представители агрохимкомпаний, приглашенные гости (более 50 человек). Участники объезда ознакомились с опытными делянками посевов перспективных сортов зерновых, сои, кукурузы и многолетних трав на Тамбовском ГСУ, с. Козьмодемьяновка. В с. Садовом на опытных делянках института сои рассмотрели процесс формирования того или иного сорта сои. По



Участники объезда полей в Тамбовском округе. Фото – редакции газеты «Амурский маяк»

работе средств защиты растений было организовано посещение опытных участков компаний ООО «Август», ООО «БАСФ», уделено внимание производственным посевам в хозяйствах округа. В ООО «Амурский партизан» генеральный директор Надежда Викторовна Степаненко рассказала о технологических процессах выращивания кукурузы на силос и сои. Генеральный директор ООО «Байкал» Сергей Александрович Ткаченко рассказал о сортах сои, возделываемых в хозяйстве. Также посетили производственные посевы зерновых и сои в а/ф «Партизан», ООО «Амур», ООО «Знамя», ООО «Приамурье», АО «Димское». Объезды полей дают возможность познакомиться с состоянием полей, оценить качество посевов, обменяться опытом с коллегами, сделать прогнозы на будущий урожай. В нынешнем году перспективы у царицы амурских полей – сои хорошие, если погода не подведет, будет собран отличный урожай.

В начале сентября массово приступили к уборке картофеля и овощей наши картофелеводы. Площадь посадки картофеля составила в 2023 году 467,5 га, что выше на 23,5 га в сравнении к 2022 году. В августе было убрано ранних сортов картофеля 20 га при средней урожайности 160 ц/га.

Следом за комбайнами

начинают обработку почвы под посев 2024 года, в данной операции задействовано более 70 тракторов разных по производительности и марок.

Массово по хозяйствам округа идет заготовка семенного материала под посев 2024 года. Полностью произвели засыпку семян ячменя (5411 тонн), пшеница – 6523 тонны, сельхозоваропроизводители прорабатывают вопрос о приобретении семян. Тамбовский округ – основной поставщик молока на молочные комбинаты области. Правительством области поставлена задача увеличить производство молока. Что для этого делается?

– В нынешнем году в ООО «Амурский партизан» открылась новая молочная ферма на 600 коров. Комплекс оснащен современным оборудованием. Здесь производится более 5 тысяч тонн молока в год. В конце прошлого года введен в эксплуатацию коровник на 500 голов с доильным блоком. Первым в области предприятие взялось за переработку навоза в биогаз и удобрения. Это большой и смелый шаг, который потребовал немалых затрат. Установлена станция по подготовке навоза, все необходимое оборудование. Органическое удобрение в жидком виде вносится на поля. Кроме ООО «Амурский

партизан», на территории округа работают три крупных предприятия, занятые в сфере животноводства, – ООО «Приамурье», АО «Димское» и ЗАО (нп) а/ф «Партизан» и шесть крестьянско-фермерских хозяйств, где основным направлением является молочное. ООО «Амурагрокомплекс», Тамбовский участок занимается мясным направлением.

Наличие коров на первое августа составляет 3521 голова КРС, для сравнения на 01.01.2023 год увеличение составило на 1,4%. Надой на одну фуражную корову в среднем составляет 4700 кг, что на 620 кг больше по отношению к 2022 году. Среднемесячный надой с периода январь – июль включительно составил 2201,4 тонны, выше прошлогоднего на 369,7 тонн, увеличение составляет 20%. Лидер в производстве молока – ООО «Димское».

Более 14 га занимает молочно-товарная ферма ООО «Приамурье». Первый этап строительства начал в 2016 году, построены коровник на 490 голов, доильный зал на 24 головы, телятник, родильное отделение, санитарный пропускник (завершен, введен в эксплуатацию). В 2021 году введен второй этап строительства коровника на 490 голов, в него входит родильное отделение. Также в хозяйстве идет строитель-

ство лагун для переработки навоза, с помощью специального оборудования органика вносится в почву.

В округе уделяется внимание наращиванию производства молока, запланировано строительство новой роботизированной фермы в АО «Димское», прорабатывает данный вопрос и администрация агрофирмы «Партизан».

Свиноводством занято одно хозяйство – ЗАО (нп) а/ф «Партизан» – 2963 головы, что ниже на 48% по отношению к прошлому году.

В округе уделяется внимание обеспечению кадрами, строится жилье для молодых специалистов. По программе КРСТ ООО «Приамурье» в с. Козьмодемьяновка ведется строительство 12-квартирного дома, начато строительство улицы, хозяйства активно участвуют в программах – ООО «Байкал», ООО «Димское» и другие хозяйства округа.

– Судя по прогнозам, удастся ли аграриям Тамбовского округа удержать первые позиции?

– Первое место для нас – не самоцель, главное – модернизировать производство, осваивать новые технологии, идти в ногу со временем, стимулировать работников достойным вознаграждением, развивать и улучшать жизнь сельчан. Если люди трудятся – результат обязательно будет!

ИННОВАЦИИ РАДИ БУДУЩЕГО – 20 ЛЕТ АГРОЦЕНТРУ BASF БЛАГОВЕЩЕНСК!



В июле отметил 20 лет успешной работы АгроЦентр BASF Благовещенск. 20 лет на полях АгроЦентра разрабатываются, проверяются и адаптируются различные технологические решения для возделывания сельскохозяйственных культур в условиях Дальнего Востока. 20 лет АгроЦентр BASF помогает аграриям получать ответы на самые важные сельскохозяйственные вопросы: какую экономическую выгоду можно получить от использования технологий разного уровня интенсивности производства, как адаптировать то или иное новшество под условия своего предприятия, как повысить рентабельность производства, а также качество получаемой продукции. Одним словом, речь идет о 20 годах инноваций, направленных на поддержку аграриев в достижении поставленных целей, помощь им в преодолении сложностей и непредсказуемостей в работе на земле, работе, являющейся одной из важнейших на планете!

ПЛОЩАДКА ДЛЯ НОВЫХ ТЕХНОЛОГИЙ И ОБМЕНА ОПЫТОМ

Открывая юбилейное мероприятие, руководитель Департамента «Решения для сельского хозяйства» BASF



Россия и Беларусь **Константин Луговский** сказал: «АгроЦентр BASF Благовещенск превратился в точку притяжения специалистов, экспертов, стал площадкой для обмена информацией, передачи опыта, а также для того, чтобы идеи, которые есть у каждого, кто работает на земле, развивались и воплощались в жизнь. На этой площадке мы сотрудничаем с аграриями и научными учреждениями как



Дальнего Востока, так и всей России. Сейчас, когда вопрос продовольственной безопасности стоит остро, такое сотрудничество очень важно». АгроЦентр BASF Благовещенск был основан в 2003 г. на базе одного из самых передовых и новаторских хозяйств Приамурья – агрофирмы «Партизан» (с. Раздольное, Тамбовский район), которое и по сей день показывает высокие производственные результаты. Основателями АгроЦентра были Макарычев Алексей Васильевич (в то время руководитель Агротдела BASF) и Зражевский Геннадий Алексеевич (в то время директор агрофирмы

«Партизан»). И это было очень своевременным и актуальным решением, положившим начало долгому плодотворному сотрудничеству. – На Дальнем Востоке АгроЦентр есть только у компании BASF. В прошлом году мы открыли еще одну площадку для закладки опытов в Приморском крае, – отме-



тил **Александр Довбашук**, руководитель технического отдела BASF Россия. – В России компания BASF имеет три АгроЦентра: в Благовещенске, Краснодаре и Липецке,

а также несколько ДемоЦентров. Амурский АгроЦентр – старейший. По ряду технологий амурский регион идет впереди, так, например, большая часть инновационных решений для возделывания сои берёт начало с амурских полей. Именно в АгроЦентре BASF Благовещенск впервые обоснована и показана рентабельность использования инокуляции как технологического процесса. Мы доказали, что инокулирование – обязательный элемент, который необходимо использовать в любом случае. То же самое можно сказать про дающую хорошие результаты двукратную, трехкратную фунгицидную обработку сои, применяемую на полях АгроЦентра BASF Благовещенск, что в западных регионах пока не практикуется.

«ЛИГА ЧЕМПИОНОВ BASF»

Одним из примечатель-



ных моментов мероприятия стало вручение специальных дипломов сельхозтоваропроизводителям, вошедшим в номинацию «Лига чемпионов BASF».

«Лига чемпионов BASF» – это не просто хозяйства, не просто клиенты, это уже друзья, с которыми компания BASF связывает долгие отношения (более 15 лет), общие цели и достижения. В обороте данных хозяйств высокая доля препаратов компании BASF, среди которых существенный процент приходится на инновационные продукты.

«Лигу чемпионов BASF» представили следующие хозяйства:

- ЗАО (нп) агрофирма «Партизан»
- ООО «УК Амурагрокомплекс»

- ООО «ХАПК «Грин Агро»
- АО «Димское»
- ЗАО Агрофирма АНК
- ООО «Лотте Интернешнл Михайловка»
- ООО «Союз»
- ООО «Приамурье»
- ООО «Байкал»
- Колхоз «Колос»
- АО «Луч»
- ООО «Амурская зерновая компания»
- СХА (колхоз) «Родина»
- ООО «Михайловское»
- АО МТС Амур

О ЧЁМ ГОВОРИЛИ СПЕЦИАЛИСТЫ...

– В нынешнем году мы впервые пробуем работать с препаратом ПИКТОР® АКТИВ компании BASF, – рассказывает Роман Дугин, главный агроном Представительства Иркутского масложиркомбината в Амурской области. – С его помощью боремся со склеротиниозом (белая гниль) сои, в последнее время из-за переувлажнения почвы эта проблема становится все более актуальной. Уверен, что результат будет положительным, так как препараты BASF всегда эффективно работают. Мы долгое время успешно применяли гербицид ГАЛАКСИ® ТОП. Сотрудничаем со специалистами АгроЦентра BASF Благовещенск в течение длительного времени. В 2020 году в трех хозяйствах



нашего холдинга закладывали опыты с разными схемами применения препаратов. Дожди значительно повлияли на уборочную, тем не менее, во всех хозяйствах урожайность была хорошей.

– Высокие температуры в июле при засухе негативно отразились на росте и развитии сои, чего не скажешь об агрессивном росте сорняков, – делится своим мнением



Иван Скобликов, главный агроном ЗАО (нп) агрофирма «Партизан». – В этом году соеводы столкнулись с проблемой прорастания большого количества сорняков, таких как марь белая, полынь, щирица, а также щетинник и просо, причём сорняк прогрессировал в несколько этапов в июне и июле, тем самым, увеличились затраты на химическую прополку. На отдельных полях приходилось работать гербицидами два раза. В первую гербицидную обработку на посевах сои мы применили КОРУМ®, на отдельные поля добавляли к препарату КОРУМ® препарат БАЗАГРАН®, чтобы убрать устойчивые сорняки. Также использовали ГАЛАКСИ® ТОП по двудольным сорнякам в соевых полях. Фунгицидным обработкам мы уделяем особое внимание и используем только препараты компании BASF – ЦЕРИАКС® ПЛЮС, ПИКТОР® АКТИВ. Из протравителей применяли ДЭЛИТ® ПРО. В прошлом году 40% площади обработали СТАНДАК® ТОП, результатом остались довольны! Также использовали АКРИС® как почвенный гербицид на кукурузе.

АКРИС® – в сравнении с другими почвенными гербицидами «держит» более широкий спектр сорняков.

Рабочими моментами сезона делится руководитель AgroЦентра

– Сухая и жаркая погода в начале нынешнего лета отрицательно сказалась на развитии сои, которая в этом году отличается невысоким ростом с короткими междоузлиями, – рассказывает



Леонид Чамлай, руководитель AgroЦентра BASF Благовещенск. – Также сухость и жара привели к абортности первых завязей на сое. Сорная растительность на полях появлялась неравномерно, в две-три волны. Из-за жары восковой налёт на листьях сорняков был гораздо больше, чем обычно, и справиться с ними могли только гербициды с добавлением поверхностно-активных веществ. Самым эффективным гербицидом по сое в этом году был КОРУМ® 1,8 л/га в баковой смеси с граминицидом, который применяется совместно с ПАВ ДАШ и позволяет уничтожить трудноискоренимые сорняки и сорняки с большим восковым налетом. Протравку семян сои проводили протравителем СТАНДАК® ТОП в норме расхода 1,5 л на тонну для подавления основных корневых гнилей фузариозного происхождения, а также для защиты от комплекса вредителей, поскольку препарат имеет мощный инсектицидный компонент фипронил. Помимо контроля болезней и защиты

от почвообитающих вредителей СТАНДАК® ТОП также дает возможность максимально раскрыть биологический потенциал культуры за счет AgCelence-эффекта, который снижает влияние стрессовых факторов, увеличивает корнеобразование и потребление питательных веществ из почвы. Для обеспечения сои азотом совместно с протравителем применяли инокулянт ХАЙКОУТ® СУПЕР СОЯ. Фунгицидная защита сои в этом году выстроена в 2 этапа: 1-й – это обработка сои фунгицидом ПИКТОР® АКТИВ совместно с гербицидами, 2-й – это обработка фунгицидом ЦЕРИАКС® ПЛЮС в фазу начала образования бобов – цветения. Оба препарата ПИКТОР® АКТИВ и ЦЕРИАКС® ПЛЮС – это наши новинки, которые помимо усиленных защитных действий против экономически значимых заболеваний, обладают высокой адаптивностью к погодным условиям и зарегистрированы на большом количестве сельскохозяйственных культур.

Вот, например, фунгицид ЦЕРИАКС® ПЛЮС в этом году также применили и на зерновых культурах в фазу флагового листа. Для защиты от фузариоза колоса пшеницы применили фунгицид ОСИРИС® в фазу начала цветения.

КАК ПРОКАЧАТЬ СОЮ?

Специалисты компании BASF постоянно работают над увеличением содержания протеина сои. Этому и посвящен проект «ПРОкачай сою!», который BASF ведёт на Даль-

нем Востоке совместно с экспертами компании ЕвроХим и ФГБНУ ФНЦ ВНИИ сои.



Рассказывает **Юлия Колесникова**, менеджер по маркетингу препаратов для сои, бобовых культур и сахарной свеклы компании BASF:

– В этом году мы делаем проект «ПРОкачай сою!» на двух демоплощадках в разных природно-климатических условиях – в AgroЦентре BASF Липецк и AgroЦентре BASF Благовещенск. Наша задача – получить максимальное содержание протеина при высокой урожайности, используя все доступные инструменты – высокоурожайные сорта, интенсивную систему защиты и грамотное минеральное питание. Важна также и рентабельность всего комплекса агроприемов. Для участия в проекте в Амурской области выбраны два высокопродуктивных пластичных сорта сои селекции ФНЦ ВНИИ сои, комплексно устойчивых к грибным и бактериальным болезням: скороспелый Сентябрька и среднеспелый Золушка. Также важные инструменты – листовые подкормки компании ЕвроХим и комплексная



система защиты сои препаратами компании BASF.

От проекта «ПРОкачай сою!» мы ждём раскрытия генетического потенциала сортов с помощью оптимально подобранных препаратов компании BASF.

«ВЫБИРАЕМ ВЫСОКОЕ КАЧЕСТВО!»



Евгения Мазур, генеральный директор ЗАО (нп) агрофирма «Партизан»:

– AgroЦентр BASF Благовещенск уже 20 лет успешно работает на базе нашего хозяйства. Специалисты высокого класса делятся с нами опытом, одними из первых в области мы узнаем о новых препаратах и технологиях выращивания сои и зерновых, что помогает нам добиваться высоких результатов. Мы, в свою очередь, тоже делимся всеми секретами с коллегами из других хозяйств. В нынешнем году в нашем хозяйстве планируем открыть учебные классы и лаборатории, в которых будут обучаться не только студенты, но и руководители сельхозпредприятий,

агрономы. Конечно же, этот проект стал возможен только совместно со специалистами компании BASF, которая выступила его инициатором. Я уверена, что он принесет отличные результаты!



Павел Инюточкин, генеральный директор ЗАО «Агрофирма АНК»:

– Сегодняшнее мероприятие – очень нужное и важное. Это и праздник, и одновременно, учеба. Компания BASF всегда находится в поиске новых идей, инноваций, которыми она щедро делится со всеми. Мы сотрудничаем с ней уже более 10 лет, 80% препаратов, которые применяются на наших полях – от компании BASF. Мы не хотим рисковать, и поэтому выбираем высокое качество. Импонирует то, что в AgroЦентре BASF предлагают сельхозтоваропроизводителям различные варианты сотрудничества, руководители сами выбирают то, что для них приемлемо. В юбилей хочется пожелать компании BASF дальнейшего процветания, развития, оставаться такой же



передовой и инновационной! Также в качестве почетного гостя с поздравлением выступил Сергей Владимирович Гречихин, глава Тамбовского округа Амурской области.

ИННОВАЦИИ РАДИ БУДУЩЕГО. ПОСЛЕСЛОВИЕ



Антон Козлов, руководитель отдела маркетинга BASF Россия и Беларусь:

– В чем состоит основная цель нашей работы, всех наших инноваций? Чтобы при выращивании сельхозпродукции повышалась культура земледелия,

чтобы предлагаемые решения при всех их преимуществах были не только эффективны, но и максимально безопасны для сельхозпроизводителей. Средства защиты растений и семена BASF отвечают самым высоким стандартам качества, это проверено многочисленными исследованиями и опытом их применения по всей стране, в самых разных почвенно-климатических условиях. Работая вместе с вами, мы создаем общее будущее с заботой об экологии, оставляя детям и внукам здоровую землю!

BASF
We create chemistry

Адрес представительства компании BASF в г. Благовещенске: пер. Св. Иннокентия, 13, оф. 202.
Тел. 8-914-557-22 08.
www.agro.basf.ru
agro-service@basf.com



ОТ ДОБРОГО СЕМЕНИ – ДОБРЫЕ ВСХОДЫ

На сегодня в России сохраняется высокая зависимость от импортных семян и племенного материала. В 2022 году доля отечественных семян сои составила 43,5%, кукурузы – 41,8%, рапса – 30,6%, подсолнечника – 23%, картофеля – 6,7%, сахарной свеклы – 1,8%. Доля российских семян зерновых и зернобобовых культур – 70%. Поэтому очень важно для экономики страны развивать производство отечественных семян.

Для Амурской области особенно актуально производство семян сои и зерновых. В тандеме с учеными ВНИИ сои этим важным делом занимается ООО «АмурАгроНаука», являющееся структурным подразделением института. Основным видом деятельности предприятия является выращивание зерновых, зернобобовых культур и семян масличных культур. Главная задача – повышение экономической эффективности сельскохозяйственных предприятий путем распространения органических технологий в растениеводстве.

– Наша миссия – размножение питомника до элиты и затем реализация семян, – рассказывает директор ООО «АмурАгроНаука» Владимир Мазур. – Мы работаем в тесном контакте со специалистами ВНИИ сои, являемся их опытным хозяйством. Все лучшие качества, заложенные в семенах, мы должны сохранить, вырастить продукцию высокого качества и распространить среди хозяйств области и за ее пределами.

– Сохранение всех зало-



**Владимир Мазур,
директор ООО «АмурАгроНаука»**

женных качеств сорта при размножении – сложная задача и требует постоянного внимания и контроля, – рассказывает агроном предприятия Екатерина Элбакян. – К элитным семенам предъявляются очень высокие требования. Прежде всего, они должны иметь высокую сортовую чистоту или типичность, быть свободными от болезней, передающихся через семена, иметь посевные качества не ниже норм 1 класса, обладать высокими урожайными свойствами. Поэтому для сохранения всех преимуществ сорта необходимо соблюдать оптимальные сроки посева – с 15 мая по 15 июня, норма высева семян также играет большую роль – 110-125 г/на. Обработку почвы – культивацию и боронование обязательно нужно проводить осенью. Для

быстрого и равномерного роста семян проводим их протравку протравителем и гуматами. Обработка по вегетации гербицидами также играет большую роль в процессе роста сои. В цветении проводим фунгицидную обработку и добавляем жидкие удобрения для того, чтобы получить здоровые семена.

На долю ООО «АмурАгроНаука» приходится до 80% от всего объема производства элитных семян в Амурской области. Здесь выращиваются раннеспелые, среднеспелые и позднеспелые сорта сои, пшеницы. Вся продукция отличается высокими качественными показателями. Пашня занимает в общей сложности 11093 га. От 7000 до 9000 га из них ежегодно засеваются соей, около 2500 га зерновыми. Продукция реализуется

как среди крупных сельскохозяйственных предприятий, так и среди небольших хозяйств Амурской области. Незначительная часть уходит за пределы региона. В прошлом году было получено 800 тонн семян, план нынешнего года – 2000 тонн.

– Также наше предприятие занимается производством хлеба и хлебобулочных изделий, – рассказывает Владимир Мазур. – Мы обеспечиваем продукцией жителей сел Садовое, Орлецкое, Лозовое, для которых являемся градообразующим предприятием. Поставляем продукцию в 3 детских сада, 3 школы, 3 магазина и столовую АНК Холдинг. Работаем в тесном контакте с главой администрации села Садовое Натальей Николаевной Григорьевой, в этом году отремонтировали здание администрации. Многие делаем для жителей сел, всегда откликаемся на просьбы сельчан. В данный момент обустраиваем новую столовую в селе Лозовое, переносим ее из села Орлецкое. В планах – открыть на базе столовой кафе, жители с большим энтузиазмом поддерживали эту идею.

Перспективы и развитие ООО «АмурАгроНаука» очевидны: производство отечественных семян будет нарастать, продукция становится все более востребованной. Тандем науки и производства дает хорошие результаты, значит, будет у нас в области больше адаптированных и районированных семян.

ООО «АмурАгроНаука»:
г. Благовещенск,
ул. Василенко, 5



8 914 570 3999

**Назовите
при звонке
кодированное слово
«АТИ»
и получите скидку!**

8 914 570 8787

Компания «АВТОТЕХИМПОРТ» специализируется на поставках запчастей для спецтехники из Китая. Мы работаем со всеми китайскими брендами (XCMG, SDLG, XGMA, LiuGong, Howo, Faw, Foton, Shaanxi, Dongfeng, Zoomlion, Shantui и др.), известными на российском рынке, без посредников, поставка с завода!

У нас вы можете приобрести из наличия или под заказ: запчасти для автокранов, фронтальных погрузчиков, самосвалов, башенных кранов, бульдозеров, экскаваторов, грейдеров, полуприцепов, катков и другие.

- Большой склад запасных частей в наличии, если нужного вам товара нет на складе, мы доставим его под заказ.
- Запчасти от производителя, работаем без посредников, вследствие чего цены ниже сложившихся на рынке.
- Гарантия и высокое качество ассортимента, мы работаем только с проверенными производителями.
- Отлаженные логистические процессы, мы обеспечиваем быструю доставку как по России, так и в страны СНГ, сотрудничая с ведущими транспортными компаниями страны.
- Скидки для постоянных клиентов и при оптовых закупках.
- Удобная система оплаты для каждого.

Компания ООО «АВТОТЕХИМПОРТ»
Запасные части и комплектующие для спецтехники: XCMG/ZOOMLION/SDLG/ SANY/Dong Jian/Shacman и др.
Спецтехника; Промышленное оборудование;

675007 Амурская обл., г. Благовещенск,
ул. Северная, 165, офис 14
тел. 8 914 570 8787

«АГРО-МАСТЕР»:

ВОЗВРАЩЕНИЕ С НОВЫМИ ВОЗМОЖНОСТЯМИ ДЛЯ РАЗВИТИЯ РЕГИОНА

Компания «Агро-Мастер» уже более 30 лет занимается продажей сельскохозяйственной техники. За последние пять лет она значительно расширила свое присутствие, выходя за пределы Омска, где расположен головной офис и флагманский дилерский центр. Открыт новый розничный магазин и сформированы склады запчастей по всей Сибири. Сервисные центры появились в Алтайском крае, Новосибирской и Кемеровской областях с 2018 года.

К началу текущего сезона весенне-полевых работ «Агро-Мастер» подготовил хорошие новости для аграриев: компания снова стала официальным дилером популярных брендов Case IH и New Holland в Республике Алтай, Хакасии, Еврейской автономной области, Иркутской, Амурской, Сахалинской областях, а также в Красноярском, Хабаровском и Приморском краях.

О перспективах развития компании и значимости создания новых дилерских центров на востоке страны рассказал соучредитель компании Роман Заболотских.

— Роман Сергеевич, омская компания «Агро-Мастер» снова стала официальным дилером популярных брендов Case и New Holland. Насколько



это важно для вашей компании и какие перспективы открываются для развития «Агро-Мастера»?

— Начиная с марта 2023 года, мы снова присутствуем на Алтае, в Красноярске, Приморье и Дальнем Востоке. Задача, поставленная перед нами представителями CNH, заключается в поддержке этих брендов на лидирующих позициях в данных регионах. Руководство CNH оценило нашу работу, наши инвестиции в инфраструктуру сервиса, продажу техники и запчастей в регионах, которые были в нашей зоне ответственности до конца 2022 года.

Case IH и New Holland — это ведущие бренды в нашем ассортименте, поэтому для нас важно продемонстриро-

вать хорошие навыки и показать, как мы хотим работать. Во время наших поездок по Красноярску, Алтаю и Дальнему Востоку мы слышим пожелания клиентов, которые до сих пор помнят нас и с нетерпением ждут нашей помощи в поддержке сервиса, поставок техники и запчастей.

— Планируете ли вы открыть новые дилерские центры в регионах Восточной Сибири и Дальнего Востока?

— Некоторые регионы, например, Алтай, уже имеют дилерские центры, которые успешно функционируют. В Красноярске мы открыли новую базу, а в Приморье и Амурской области планируем начать строительство новых центров в ближайшем будущем. Это будет осуществлено поэтапно. Все эти регионы имеют историческую значимость для нас, поскольку мы начинали там наш бизнес много лет назад. Поэтому наш интерес не ограничивается только экономической составляющей, но также имеет эмоциональное значение.

— Компания «Агро-Мастер» активно поставляет на российский рынок зарубежную сельскохозяйственную технику. Как вы преодолели санкции и возникали ли проблемы с поставками запчастей?

— Мы заранее готовились к значительным изменениям, связанным с санкциями, поэтому не столкнулись с большими трудностями. В настоящее время у нас нет проблем с поставками запчастей — мы активно работаем, и все необходимые запчасти доставляются нам. Более того, объем поставок даже увеличился.

Важно отметить, что наш коллектив активно расширяется. Например, увеличен штат инженеров по всем филиалам на 30%. Мы продолжаем активное развитие, и с добавлением новых регионов в 2023 году наш коллектив станет еще больше.

Все сотрудники «Агро-Мастера» обладают необходимыми знаниями о продукции, которую мы реализуем, но постоянно совершенствуют свои компетенции, участвуя в обучающих мероприятиях как в России, так и за рубежом. Новички проходят специальную подготовку перед началом работы.

Кроме того, наши сервисные инженеры активно обмениваются знаниями и опытом с механизаторами, посещая хозяйства и выезжая на поле. В настоящее время особенно важно бережно относиться к сельскохозяйственной технике.

— Не ожидается ли возникновение проблем с удовлетворением спроса аграриев на новую импортную технику в ближайшем будущем?

— CNH всегда была одним из лидеров по поставкам сельскохозяйственной техники. В хорошие и плохие годы хозяйства доверяют этому бренду. Даже в прошлом году был ажиотаж на небольшое количество техники, которое нам удалось завезти. Так как мы продолжаем поставки, у нас есть возможность полноценно удовлетворять спрос наших клиентов. Это относится как к региону Алтай, Дальнему Востоку, так и Красноярскому краю.



г. Благовещенск,
ул. Нагорная, 4, к. 3,
+7 800 600 3525
+7 913 970 1292
www.agro-master.ru

Строительный Элемент 22-19-20
Зейская, 134, www.str-element.ru

АНГАРЫ

БЕСКАРКАСНЫЕ АРОЧНЫЕ



-хранилища с/х продукции
-производственные помещения
-теплые гаражи для техники
-склады, навесы и надстройки

-утепляем любые здания методом напыления ППУ (эффект термоса)
-возводим бетонные стены
-используем старые основания

КАРКАСНЫЕ ТЕНТОВЫЕ



-хранилища с/х продукции
-фермы для животноводства
-склады, навесы и надстройки

-скидки сельхозпроизводителям
-гибкие договорные условия
-короткие сроки, низкие цены



РАБОТАЕМ ПО ОБЛАСТИ

Возведено более 50 объектов. Нас рекомендуют





При хроническом воздействии пыли в малых дозах происходят метаболические нарушения в лёгких, повреждаются клетки печени и почек. А пыльца может нанести вред людям с аллергией или сезонным аллергическим ринитом. Воздействие пыльцы может вызвать насморк, воспаление глаз или астму. В периоды сильного цветения растений пыльца может сильно загрязнить воздух, что приводит к ухудшению состояния здоровья людей с предрасположенностью к респираторным заболеваниям.

Не у каждого из нас есть желание и возможность переехать в лес или хотя бы в районы с более благоприятной экологией, но кое-что можно сделать уже сейчас. Дома и в офисе мы проводим гораздо больше времени, чем на улице. Очень важно обеспечить благоприятный микроклимат именно внутри помещений. Специалисты отмечают положительный эффект, который оказывают комнатные растения и цветы, повышающие концентрацию кислорода в доме. Регулярная влажная уборка и проветривание помещений также позволяют значительно очистить воздух. Также на качество воздуха положительно повлияет регулярная чистка систем вентиляции, кондиционирования и отопления. Рекомендуется установка оконных фильтров для защиты от аллергенов и пыли, проникающих с улицы. Эти меры сделают ваше помещение комфортнее и безопаснее.

Многие думают, что прогулки зимой полезны для здоровья, что холодный воздух проникает в легкие и усиливает обмен веществ, повышает тонус и активизирует защитные силы организма. Считается, что от морозного воздуха кожа становится гладкой и эластичной, а также приобретает здоровый румянец, что делает её особенно привлекательной.

Вы тоже думаете, что морозный воздух именно так влияет на систему организма человека? Что он полезен и необходим в любом виде каждому из нас? Увы, нет! Это всё работает в положительной динамике, при условии, что вы находитесь в гуще леса, рядом нет автомобильных дорог, производств, заводов и большого скопления людей.

Но если вы находитесь в городе, тем более в мегаполисе, тогда зимой вопрос загрязнения воздуха становится особенно актуальным.

ТЭЦ, печное отопление домов и автотранспорт — это пыль, газы и аэрозоли. Это лишь малая часть того, что витает в воздухе мегаполиса. Как с этим бороться? Давайте разбираться.

Главная причина загрязнения воздуха — это транспорт. По оценкам специалистов, ежегодные суммарные автомобильные выбросы составляют 400 млн. тонн. Стоит отметить, что в сутки человек вдыхает около 12 кубометров (14 кг.) воздуха, и многие токсичные вещества оседают в легких.

В период отопительного сезона атмосфера насыщается еще большими вредными веществами. Коктейль ядовитых газов может вызвать отравление, раздражение слизистой оболочки дыхательных путей и стать причиной хронической болезни легких. Около половины всех случаев заболеваний раком легких связана именно с

тем, что жители мегаполисов постоянно дышат загрязненным воздухом.

А летом нас поджидают другие напасти — пыль и пыльца. Содержание микроорганизмов в воздухе различно в разные сезоны года. В холодный период воздух имеет меньшее микробное загрязнение, а летом воздух больше загрязняется микробами, поступающими в него в большом количестве вместе с частичками почвенной пыли.

- смог
- пыль
- пыльца
- бактерии
- вирусы
- насекомые
- капли дождя
- плесневые споры
- грибковые споры



NAN FIBER
ОКОННЫЙ ФИЛЬТР БУДУЩЕГО

СЕРТИФИКАТ НА ОДИН ОКОННЫЙ ФИЛЬТР СО СКИДКОЙ 10%

ВЫЕЗД СПЕЦИАЛИСТА НА ЗАМЕР И МОНТАЖ - БЕСПЛАТНО!

Фильтр защитит дом от:



МЕЛКОДИСПЕРСНОЙ ПЫЛИ



НЕПРИЯТНЫХ ЗАПАХОВ (СИГАРЕТНОГО ДЫМА И ВЫХЛОПНЫХ ГАЗОВ)



СКВОЗНЯКОВ



ПЫЛЬЦЫ



СМОГА

+7 (914) 566-95-02

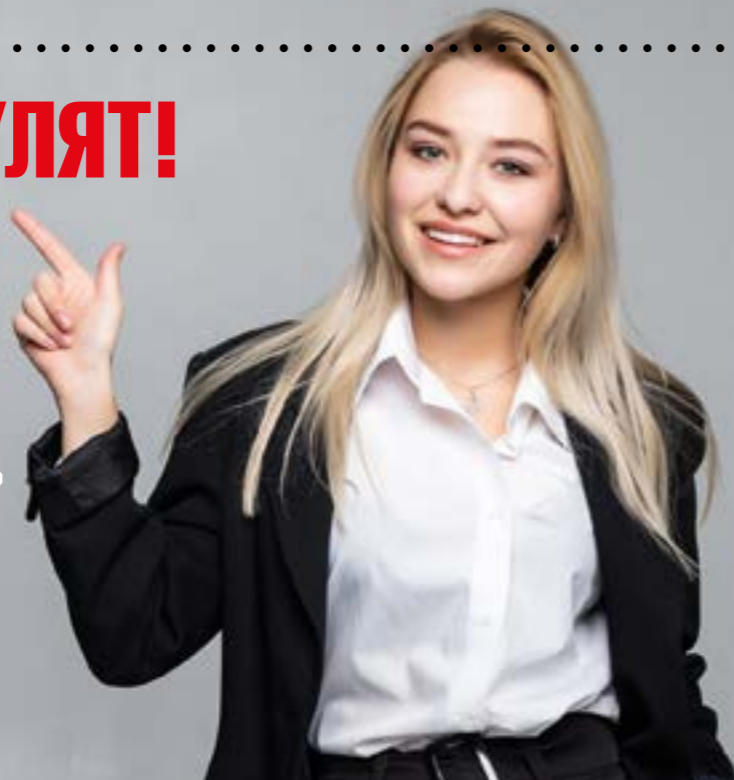
г. Благовещенск, ул. Калинина, 10, 1 этаж

Для получения скидки, предъявите фото этой страницы



ЖЕНЩИНЫ РУЛЯТ!

ПРОЕКТ ЖУРНАЛА «ДЕЛОВОЕ ПРИАМУРЬЕ»



По данным Национального агентства финансовых исследований (НАФИ) и Комитета по развитию женского предпринимательства «Опоры России», в начале 2023 года индекс предпринимательской активности женщин в РФ достиг максимума за последние восемь лет: 73,7 пункта против 56 пунктов в 2015. Показатель рассчитан на основании опросов женщин-предпринимательниц об их результатах в бизнесе, сферах деятельности и взаимодействии с окружающими.

Как отмечают эксперты из НАФИ и «Опоры России», женщины становятся все более востребованными как предприниматели благодаря способности вызывать доверие, развитой интуиции, гибкости и коммуникативным навыкам.

Каково это – быть деловой женщиной сегодня? Это мы решили выяснить у бизнес-леди Приамурья.

1. Мужской и женский стиль управления. Видите ли разницу?
2. Трудно ли решиться на свой бизнес?
3. Можно ли научиться быть деловой женщиной или это врожденные качества?
4. Какие препятствия могут возникнуть у деловой женщины на пути к успеху?
5. Какие качества нужны для успеха?
6. Приветствуете ли делегирование или предпочитаете все делать сама?

Татьяна Ситникова – руководитель амурского центра «Мой бизнес». Центры «Мой бизнес» — это региональная сеть организаций господдержки. Здесь начинающие и действующие предприниматели могут получить как государственные услуги, необходимые для бизнеса, так и широкий круг мер поддержки: от финансовых до образовательных. Их основная задача – поддерживать предпринимателей Амурской области через консультации, финансирование, различные образовательные программы. Центр занимается и популяризацией предпринимательства среди школьников, и развитием начинающих предпринимателей.

«Важно снимать «рабочий халат» дома и надевать его на работе!»



1. Нет. И те, и другие могут использовать комбинации. Но управлять мужскими, женскими и смешанными коллективами нужно по-разному, с моей точки зрения, есть свои нюансы.

По опыту знаю, что в нашей области женского бизнеса больше, чем мужского. К нам чаще обращаются женщины, поскольку они более активны, им нужно посоветоваться, проконсультироваться, получить новые знания, пообщаться в среде таких же, как они. А мужчины обычно надеются только на себя, и, возможно, им неудобно просить помощи у государства.

2. Я не владелец бизнеса, но помогаю людям открывать свое дело. Это очень сложный процесс, нужны решительность, ответственность, вера в успех. Всего этого желаю нашим предпринимателям!

3. Научиться можно. Все зависит от человека. Главное – наличие базовых качеств: эмоциональный интеллект, коммуникации.

4. Препятствия на пути к успеху – только собственные страхи. Общаясь с предпринимателями, я не устаю удивляться их смелости, настойчивости, веры в себя, в свое дело. Люди смело идут к своей цели, преодолевают столько препятствий, растут и развиваются сами, увлекая за собой команду. Только так и можно добиться успеха, не страшась трудностей.

5. Качества, необходимые для достижения успеха – целеустремленность и трудолюбие.

6. Люблю делать сама, но очень часто делегирую. Что касается семьи, то важно снимать «рабочий халат» дома и надевать его на работе. Распределение и планирование времени на работу и семью – основа баланса. Если ты хочешь уделять время семье – ты его планируешь и уделяешь. Другого не дано.



Анна Портяная – руководитель сети центров лазерной эпиляции и косметологии в Амурской области APLASER. Филиалы находятся в Благовещенске, Белогорске, Свободном, Зее, Тынде. Благодаря работе сети центров амурчанам доступны все направления современной косметологии.

«Сохранить себя, свою уникальность, обрести любовь, построить семью, сохранить здоровье, реализовать свой потенциал – это то, к чему стоит стремиться».

анализ, наставники, менторы, книги, мастер-классы, конференции, работа, ошибки, выводы из этих ошибок, снова работа, взлеты, падения – так создаются лидеры.

4. Если мы говорим о семье и детях (многие женщины считают, что они могли бы больше, но вот семья и дети отнимают все время), то это и огромная опора, и поддержка, и часть жизни, которая занимает больше время и сердце любой женщины. Грамотный тайм-менеджмент, делегирование рутинных задач, и часто выход из шаблонного мышления тут помогают. И я уверена, что только гармонично развивая все сферы жизни (это не только карьера и семья), женщина может быть счастливой. Хобби, друзья, забота о себе, здоровье, любовь – все это тоже в список счастья.

5. Надо быть собой. Всегда верить в себя, при любых результатах. Всегда учиться и развиваться. Понятие успех – у всех разное. И материальное благополучие, и карьера – часто не всегда успех. А сохранить себя, свою уникальность, обрести любовь, построить семью, сохранить здоровье, реализовать свой потенциал – это то, к чему стоит стремиться.

6. Часто нам кажется, что это очень почетно – все делать самой. Вот она, супер-женщина – и деньги зарабатывает, и квартиру купила, и красавица, и готовит, и детей родила, и мужа на работу устроила. А потом – нервный срыв, и шею заклинило. Конечно, я считаю, что без делегирования всего, что тебе не нравится (в быту, в работе), ты не сможешь расти ни в карьере, ни в семье. У меня трое детей. С двумя я справлялась сама, когда родилась третья дочка, у нас появилась няня. Так же и в бизнесе, когда-то я сама и пол мыла в клинике, и администратором работала, сейчас у нас штат более 30 человек, и по дому мне помогает помощница.



Мargarита Коршикова – директор специализированного оптово-розничного магазина «Семена». Более 20 лет магазин обеспечивает амурчан сертифицированной продукцией, которая проверена в амурских климатических условиях. Магазин «Семена» – верный помощник для всех садоводов, цветоводов и огородников. Он предлагает не только семена для будущего урожая овощей, но и садово-огородный инвентарь, средства защиты растений, удобрения, рассадные кассеты, кашпо, торфяные горшки и многое другое.

Семейный бизнес, основанный 20 лет назад, показывает устойчивое развитие, основанное на верно выбранной нише. Несмотря на конкуренцию, покупатели выбирают магазин «Семена», где всегда могут не только приобрести необходимый товар, но и получить грамотную консультацию специалистов.

«Нужно научиться принимать быстрые и правильные решения».

1. Мужчины ориентированы на технологию и результат, расчётливы и склонны к планированию, но уступают в работоспособности женщинам, менее ответственны и дисциплинированы, не любят эмоциональных перенапряжений в работе, руководствуются рациональностью. Любую структуру они пытаются выстроить в виде вертикальной властной пирамиды. Мотивом для мужчин служит подчинение окружающих.

Женщину отличает пронизательность и общительность, усиленный акцент на деталях в работе, высокая работоспособность. Также уровень творческой активности в некоторой степени преобладает над мужскими. Ориентированы на интересы людей, обладают более высоким чувством ответственности и дисциплинированы.

2. Открыть свой бизнес – это нелегкая задача. Во-первых, нужен стартовый капитал. Во-вторых, его нужно постоянно развивать и улучшать, чтобы не обанкротиться через пару лет. В-третьих, нужно научиться принимать быстрые и правильные решения, не лениться. Ведь работа в своем бизнесе отнимает время 24/7. Ну и, конечно же, нужно отличаться упорством при достижении целей.

3. Чтобы стать деловой женщиной, нужны следующие качества: профессионализм, образование, аналитический способ мышления, грамотная постановка целей, упорство, расстановка приоритетов, адекватная самооценка, принятие собственной реальности и времени.

4. На пути к успеху могут возникнуть различные препятствия: неуверенность в начатом деле, страх за то, что не получится, отсутствие поддержки близких людей, нехватка сил и энергии, боязнь обанкротиться и потерять деньги.

5. Для успеха необходимы: лидерство, авторитет в коллективе, стиль управления, профессионализм, комфортный психологический климат в коллективе, четкое видение перспектив развития компании.

6. Без делегирования полномочий нет развития. Конечно, в нашей компании есть делегирование и разделение обязанностей между сотрудниками. Делегирование позволяет мне наилучшим образом использовать свое время и навыки, а также помогает другим сотрудникам в команде расти и развиваться, чтобы полностью раскрыть свой потенциал.

Предприятие ИП Пахомова Т. С. было организовано в 2022 году и относится к разряду пищевой перерабатывающей отрасли. Запатентован товарный знак BLAGFOOD.

Предприятие выпускает следующие группы продукции в ассортименте:

- консервы мясные, мясорастительные, рыбные;
 - продукты сушеные, вяленые, сушено-вяленые;
 - изделия кондитерские пастильные.
- Вся продукция изготовлена в современной упаковке;
- консервы – в реторт-пакетах, массой нетто 325 г;
 - продукты сушеные, пастила – в крафт пакетах с застежкой zip-лок, массой нетто 150 г и 50 г.

Удобная упаковка позволяет взять продукцию в дорогу, в офис, не требует приспособления для открывания. Консервы можно употреблять как самостоятельное блюдо и в качестве ингредиента приготовления супов.

«Главное – быть грамотным специалистом своего дела, не останавливаться на полпути, и все получится».



1. Мужчины чаще ориентируются на задачу и результат, рассчитывают, планируют. Они менее склонны к переменам, с трудом отказываются от своей точки зрения, менее эмоциональны и не доверяют интуиции и чувствам. Мужчины-руководители непримиримее в проведении своей линии, держат большую дистанцию с подчиненными, чем руководители-женщины. Женщины больше ориентируются на людей, которые будут выполнять задачу. Им свойственно работать над выстраиванием отношений и творческим процессом, стремление к развитию, самопознанию, приобретению новых навыков. Женщина-руководитель чаще демонстрирует дружелюбный стиль руководства: старается больше доверять мнению подчиненных, выстраивать командные отношения, создавать творческую атмосферу. Наиболее распространенным стилем управления у женщин-руководителей является демократический стиль.

2. Ведение собственного бизнеса – задача не из легких. Ко мне окончательное решение об открытии собственного бизнеса пришло спустя 25 лет только после приобретенного опыта в других организациях и выстраивания полной цепочки всего процесса, в первую очередь у меня в голове. После всего этого уже идет только воплощение выстроенных ранее идей.

3. Не думаю, что женщине-руководителю обязательно соответствовать статусу «деловая», главное – быть грамотным специалистом своего дела, не останавливаться на полпути, и все получится.

4. В своем деле всегда есть препятствия, сомнения, в первую очередь собственные, ведь зачастую возникает череда вопросов к себе: «А стоит ли? А как лучше?» и т.д. И, поборов главным образом в себе все сомнения, можешь двигаться дальше. Зависимость от препятствий, вызванных внешними факторами, также велика. Но, все тщательно просчитав и взвесив, нужно решаться и двигаться вперед.

5. Знание своего дела, мастерство, порядочность, стабильность, надежность, вера в положительный результат.

6. Хотя я и имею высшее специальное образование – «Инженер-технолог консервирования и пищевых концентратов» – и большой опыт работы в пищевой промышленности, но в нашей отрасли без делегирования полномочий не обойтись. При выпуске продукции задействуем мастеров производства, операторов, бухгалтеров. Каждый – специалист в своем деле, в итоге получается хороший результат.



Наталья Кугай – основатель и руководитель Центра развития SWT (Study, Work and Travel).

Специализация Центра:

- Образование и стажировки за границей
- Языковая школа: английский и китайский
- Всестороннее развитие детей: школа интеллекта и памяти, продленка, подготовка к школе, логопед, психолог, курс «Здоровая спина» – йога, ЛФК.

Филиалы центра также представлены в Южно-Сахалинске, Владивостоке. В августе школа отметила новоселье на ул. Зейской, 126 в просторном помещении, оснащённом по всем образовательным стандартам.

«Много работать и учиться, доверять людям – делегировать, соблюдать моральные и бизнес-принципы – главные качества предпринимателя. Мне передали их родители, это легло в основу моих жизненных принципов и помогает развивать любимое дело».

1. Мужской и женский стиль управления. Видите ли разницу?

– Я долгое время состою в различных бизнес-сообществах и общаюсь с предпринимателями. В результате выявила явные отличия. Мужчины относятся к своему бизнесу как к проектам, а женщины воспринимают свой бизнес как детей. В этом есть и большой плюс, и минус. Мы с душой и полной отдачей подходим к делу, но иногда приходится принимать тяжелые решения по внутренним процессам и сотрудникам. В целом этапы появления бизнеса и его процессы роста преобразуются аналогично с этапами взросления детей – для нас, женщин. Только со временем и различными обучениями находим компромиссы между бизнесом и чувствами.

2. Трудно ли решиться на свой бизнес?

– Я не знаю, откуда у меня была такая смелость – в 23 года открыть свой бизнес, скорее всего, это результат моих путешествий и самостоятельных поездок за границу, где я научилась брать на себя ответственность за всё, что происходит, и быстро находить решения и выход из любой ситуации.

13 лет назад это было, действительно, сложно, совершенно неизвестный путь, сейчас у молодежи есть большая возможность в виде программ поддержки от центра «Мой бизнес», льготных кредитований от банков и желания опытных предпринимателей помочь и поделиться опытом.

3. Можно ли научиться быть деловой женщиной или это врожденные качества?

– Следовать за своей мечтой и при этом понимать все риски и ответственность – непростая задача. Приносить людям пользу. Много работать и учиться, доверять людям – делегировать, соблюдать моральные и бизнес-принципы – главные качества предпринимателя. Мне передали их родители, основываясь на этих постулатах, я работаю и живу. Даже если их соблюдать, то успешно вести бизнес сможет только тот, кто будет действовать.

4. Какие препятствия могут возникнуть у деловой женщины на пути к успеху?

– Бизнес – это сплошной бег с препятствиями, за каждую ошибку приходится платить, поэтому приходится договариваться с собой каждый раз, что был получен урок и больше не наступать на одни и те же грабли.

5. Какие качества нужны для успеха?

– Быть честным и добросовестным с каждым участником процесса: партнерами, сотрудниками, клиентами.

6. Приветствует ли делегирование или предпочитаете все делать сама?

– Рост компании невозможен без делегирования и этому приходится учиться – доверять и понимать, что возможны ошибки, которые влекут за собой потери. Для этого документально фиксировать все моменты, разбирать каждую ситуацию и снова доверять, так как всё самой сделать невозможно.



ТОП 5

*технологий на страже
осенней красоты*

1

■ HydraFacial

нетравматичная голливудская
чистка лица 5-в-1



@MONACO_BLAG

2

■ Фотоомоложение

на аппарате Nordlys Candela -
эффект глянцевої кожи с
ровным тоном

*клиника Monaco -
позволь себе
быть настоящей!*

ул.Островского, 58
+7-963-814-55-55

3

■ Ultraformer MPT

новинка 2023 года!
Незаменимая методика в
борьбе за красивый овал лица.

4

■ Дермадроп

100% увлажнения кожи
без инъекций

5

■ Лазерная шлифовка

от щадящей до глубокой на аппаратах
бестселлерах - Тулиевый лазер Lase MD, CO2
лазер DEKA, Пикосекундный лазер PicoPlus

НА РЫНКЕ НЕДВИЖИМОСТИ БЕЗ ПЕРЕМЕН

Рынок недвижимости в Амурской области за последнее время особых изменений не показал. Спрос есть и предложения достаточно. Действующие сейчас цены сформировались в конце прошлого года и серьезных изменений за этот период не зафиксировано. Была надежда на снижение спроса и увеличенное предложение, а отсюда должна была снижаться и средняя цена, однако фактически пока этого не произошло по ряду причин.

Одна из них в том, что в этом году произошло два повышения ключевой ставки ЦБ РФ с 7,5% до 12%. Этот показатель напрямую влияет на ипотеку для вторички и косвенно на первичный рынок. Фактически 13% – это запретительный размер ставки для ипотеки на вторичное жилье. На первичный рынок эта ставка влияет посредством того, что государству необходимо будет больше субсидировать банки для выдачи льготных ипотек, а ситуация с финансами в стране очень сложная. Вторая причина в том, что курс валют изменился за полгода более чем на 30% не в пользу рубля (а за год – почти вдвое по состоянию на начало августа). Многие потенциальные ипотечники старались реализовать свои возможности, успевая в «уходящий поезд»,



ведь когда вернутся прежние показатели, пока неизвестно. Вследствие этого дорожают материалы, особенно – отделочные, поскольку они в большинстве своем имеют импортную составляющую. Дорожают также оборудование и спецтехника, необходимые в строительстве. Строители требуют увеличения зарплат, поскольку к нам пока не вернулись китайские специалисты, оплата труда которых была существенно дешевле. Периодически появляется информация о возможном уменьшении лимитирования льготных ипотек (президент-

ской, семейной, дальневосточной) в силу сложностей федерального бюджета в связи с текущей финансовой ситуацией в стране и действиями санкций. К примеру, в августе была приостановлена выдача сельской ипотеки «до лучших времен». А она была очень востребована у нас в регионе. Центральный банк РФ уже больше года озадачен существенным ежегодным ростом ипотечного кредитования. В этом году, вероятнее всего, будет побит очередной рекорд до 6,5 трл рублей выданной ипотеки. В течение всего 2023 года ЦБ РФ постепенно ужесточает требования по выдаче ипотеки. Очередные меры начнут действовать с 01.10.2023 г. и с 01.01.2024 г.

Эти меры снижают количество выданных ипотек, но так или иначе, ипотека все равно будет показывать рост относительно прошлых лет. Просто он будет меньше, чем мог бы быть. Отсюда спрос пока падает незначительно, в основном он уходит сейчас на первичный рынок, а значит – поддерживает строительство.

Объемы строительства жилья второй год будут бить рекорды. В прошлом году сдано 378 тысяч квадратов, в этом году планируется перешагнуть планку 400! Показатели строительства хорошие, в советское время таких не было, они дают надежду пока на сохранение стоимости квадрата. В настоящий момент сложно говорить о перспективе снижения стоимости, учитывая вышеуказанные обстоятельства. В контексте сегодняшней ситуации необходимо учитывать и принятое в июле решение о приобретении у застройщиков более 2000 квартир для арендного жилья. Это весьма серьезный объем строительства, который заберет себе правительство Амурской области.

Кроме того, необходимо учитывать также и то, что наша область аграрная и золотодобывающая. Из-за этих двух моментов на рынке недвижимости в ноябре-декабре появляются значительные дополнительные финансы и спрос.

Эти факторы в совокупности приводят к выводу о том, что в ближайший месяц существенных изменений на рынке недвижимости происходить не должно.

*Виталий Злочевский,
юрист*

По информации специалистов Амурстата, исходя из итогов за первый квартал 2023 года по ценам на квартиры, средняя стоимость за квадратный метр жилья: один квадратный метр квартиры на первичном рынке жилья обошелся амурчанам в 128 469,78 рубля, что на 1,1% больше, чем в предыдущем квартале. А цены на вторичном рынке выросли на 4,3% и составили в среднем 117 225,79 рубля. Однако квартира улучшенного качества на вторичном рынке выйдет дороже, чем на первичном. В среднем квадратный метр в таком жилье на «вторичке» стоит 139 853,07 рубля, а на первичном рынке – 130 196,47 рубля.

Амур.инфо



СТОМАТОЛОГИЧЕСКАЯ
КЛИНИКА

СТОМЕКС

это команда врачей профессионалов, которые вот уже 25 лет каждый день дарят своим пациентам здоровые и красивые улыбки!

В ЭТОМ ГОДУ МЫ ПЕРЕЕХАЛИ В ОБНОВЛЁННУЮ, СОВРЕМЕННУЮ И КОМФОРТНУЮ КЛИНИКУ В САМОМ ЦЕНТРЕ ГОРОДА И РАДЫ ВИДЕТЬ ВАС ПО АДРЕСУ



ул. Красноармейская, 82



+7-914-538-22-22



ДЛЯ ВАС В СТОМАТОЛОГИИ:



Идеально ровные зубы при помощи брекетов и элайнеров



Лечение и восстановление зубов под микроскопом Carl Zeiss



Имплантация и протезирование любой сложности (Nobel, Osstem, Dentium, AnyRidge)



Виниры и реставрации зубов. Мы работаем с лучшими зубными техниками России.



Полный комплекс исследований для создания самой красивой улыбки – цифровая рентгенодиагностика, компьютерная томография Sirona, телерентгенография, миография.



Детская стоматология с доброй зубной феей, подарками и любимыми мультиками.

УЛЫБАЙТЕСЬ НОВОМУ ДНЮ ВМЕСТЕ С НАМИ!

БЫЛО ВКУСНО!



В Благовещенске прошел гастрономический фестиваль «Берега вкуса».

Масштабное событие объединило на одной площадке более 30 региональных кафе и ресторанов. В течение двух дней жители и гости города продегустировали китайскую, русскую, грузинскую, итальянскую, паназиатскую, узбекскую и дальневосточную кухни, а также познакомились с национально-культурными объединениями.

«Международный гастрономический фестиваль может стать еще одной визитной карточкой Благовещенска, наряду с российско-китайской ярмаркой культуры и искусства и хоккейными матчами на пограничной реке. В этом году акцент сделан на китайскую кухню, которая пользуется популярностью у нас в регионе. Всего на фестивале представлено 32 местных производителя, из них 17 предлагают попробовать китайскую кухню. В целом Благовещенск на достойном уровне представляет кухни разных народов мира – это и российская, и европейская, и различные национальные кухни. Уверен,

фестиваль станет традиционным и будет проводиться ежегодно», – поприветствовал участников и организаторов гастрономического фестиваля губернатор Приамурья Василий Орлов.

В рамках Международного гастрономического фестиваля «Берега вкуса» можно было принять участие в мастер-классах от российских и китайских поваров, а также посетить интерактивные площадки.

Гости фестиваля могли продегустировать кулинарные шедевры различных

кухонь. В частности, их угощали хумусом из амурской сои, пельменями с черемшой и шашлыком из морепродуктов. На набережной китайские повара провели мастер-классы по приготовлению своих национальных блюд.

Организаторы Первого Международного гастрономического фестиваля «Берега вкуса» – министерство экономического развития и внешних связей Амурской области, администрация города Благовещенск, а также Амурская федерация рестораторов и отельеров.

На празднике вкуса побывали тысячи горожан и гостей амурской столицы. Теперь «Берега вкуса» хотят проводить ежегодно.

«Первый блин не то что не вышел комом, а получился просто отличным, с ярким и насыщенным вкусом! В Благовещенске стартовал первый международный гастрономический фестиваль «Берега вкуса». Да как стартовал! Его посетили тысячи горожан и гостей Благовещенска. Уверен, каждый смог найти свой вкус, – сказал мэр города Олег Имамеев.

ИА ПортАмур



ЛОТОС – СИМВОЛ СОЛНЦА



Амурчанам повезло – летом они могут полюбоваться цветением необычного растения – лотоса Комарова. Лотос Комарова (лат. *Nelumbo Komarovii*) – это реликтовое растение, распространённое на юге Дальнего Востока и занесенное в Красную книгу России. Считается, что лотос – ровесник динозавров, он цвёл ещё 100 миллионов лет назад.

Лотос – священное растение во многих странах Юго-Восточной и Восточной Азии. Он занимает почётное место в религиозных обрядах, преданиях и легендах. Лотос считается символом солнца, красоты, процветания, цветом жизни. В древневосточной мифологии говорится: «Увидевший цветение лотоса станет счастливым на всю жизнь».

Лотос Комарова можно увидеть и за пределами России. Цветок растёт в Азербайджане, Иране, Китае, Индоки-тае, на полуострове Индостан, в Индии, на острове Цейлон, в южной Японии, на островах Малайского архипелага и на Филиппинских островах.

В Амурской области цветение лотоса можно наблюдать с июля по сентябрь в нескольких районах. В Благовещенском районе – на водохранилище села Грязнушка и в искусственном водоёме около села Новотроицкое. Также озера с лотосами есть в Бурейском, Архаринском, Михайловском и Константиновском районах. В Тамбовском районе лотосы цветут в селе Липовка, в Ивановском районе семья Титаренко пробует восстановить популяцию, идут посадки молодых растений.

Ареал обитания лотоса меняется во многом благодаря людям, которые способствуют его распространению.

«Россельхозцентр», кандидат сельскохозяйственных наук. – Раньше, в начале 20 века, лотосов у нас в области было намного больше, потом они постепенно исчезли из-за ондатры, завезенной в наш край в 30-е годы. Она очень прожорливая, питается водорослями и корневищами лотоса. Сейчас лотосы получили второе рождение благодаря людям. Многие энтузиасты занимаются их разведением. Я сам с 2014 года пытаюсь развести лотосы в 20 водоемах, в итоге выжили они лишь в Липовке Тамбовского района. Это

самое легкодоступное место для благовещенцев и туристов, приезжающих в областной центр, поэтому людей там всегда много.

Процесс выращивания этого прекрасного цветка непросто. Размножается он рассадой. Необходим чистый стоячий водоем глубиной до

В поэзии некоторые качества лотоса стали символичны. Крепкий стебель связывает корни с цветком. Его очень трудно разорвать. Поэтому лотос напоминает о прочных отношениях в любви и дружбе. Лотос традиционно связывают с темой преодоления препятствий и трудностей. Опять же из-за свойств стебля: его крепости. Сам же цветок настолько нежен и чист, что олицетворяет моральную чистоту и любовь.

1,5 метров без тины и ряски, дно должно быть илистым, толщина ила – не меньше полметра, т.к. лотосы зимуют в иле. Главные враги – ондатры, птицы, иногда люди, вырывающие цветы с корневищами, что губительно для растений. Существует много тонкостей и трудностей в выращивании этого прекрасного цветка. Но, к счастью, людей это не останавливает, благодаря их стараниям лотос, я уверен, сохранится в Приамурье и долго еще будет радовать амурчан и туристов своим прекрасным цветением.

«Россельхозцентр», кандидат сельскохозяйственных наук. – Раньше, в начале 20 века, лотосов у нас в области было намного больше, потом они постепенно исчезли из-за ондатры, завезенной в наш край в 30-е годы. Она очень прожорливая, питается водорослями и корневищами лотоса. Сейчас лотосы получили второе рождение благодаря людям. Многие энтузиасты занимаются их разведением. Я сам с 2014 года пытаюсь развести лотосы в 20 водоемах, в итоге выжили они лишь в Липовке Тамбовского района. Это



«АМУРСКАЯ ОСЕНЬ»: ИТОГИ

В Приамурье завершился XXI Открытый российский фестиваль кино и театра «Амурская осень». Церемония закрытия состоялась в Амурской областной филармонии. Фестиваль был посвящён нескольким событиям – Году педагога и наставника, 165-летию образования Амурской области, празднованию 100-летия со дня рождения Леонида Гайдая и 80-летию со дня рождения Валерия Приёмыхова.

В рамках фестиваля амурчане увидели 10 полнометражных и 23 короткометражных фильма, 9 антрепризных конкурсных спектаклей. Помимо этого, было представлено три спектакля от специального гостя фестиваля – Санкт-Петербургского государственного драматического театра «Приют комедианта».

КОНКУРС ПОЛНОМЕТРАЖНЫХ ФИЛЬМОВ

Гран-При им. Валерия Приёмыхова – «Агата и сыск. Выгодный риск», режиссер Владимир Койфман.

Приз «За лучшую режиссуру» – Александра Стреляная – «Новое чудо».

Приз «За лучший сценарий» – Максим Шабалин – «Времена года», режиссер Максим Шабалин.

Приз «За лучшую мужскую роль» – Владимир Вдовиченков – «Туда-обратно», режиссер Олег Асадулин.

Приз «За лучшую женскую роль» – Ирина Гринева – «Времена года», режиссер Максим Шабалин.

Диплом за многообещающий актерский дебют – Ананке Арейру – «Новое чудо» – режиссер Александра Стреляная.

Приз зрительских симпатий – «Времена года», режиссер Максим Шабалин.

Приз прессы «За умение раздвигать границы реальности» – «Зона Вселенной», режиссер Александр Садреддини.

КОНКУРС АНТРЕПРИЗНЫХ СПЕКТАКЛЕЙ

Лучший спектакль – «Забить Герострата», режиссер Екатерина Королева.

Лучшая режиссура – Сергей Сотников – «Фрида», «Варшавская мелодия».

Лучшая мужская роль – Максим Метельников – «Забить Герострата», режиссер Екатерина Королева.

Лучшая женская роль – Дарья Мороз – «Фрида» (режиссер Сергей Сотников) и Марина Александрова – «Варшавская мелодия» (режиссер Сергей Сотников).

Специальный приз жюри – «Научи меня любить» – режиссер Хорен Чхалаян.

Приз зрительских симпатий получил спектакль «Третий с краю» – режиссер Андрей Носков.

Гран-при в короткометражном конкурсе получила картина «Расскажи» Григория Сазанова.

Лучшим проектом «Перспектива» в лаборатории незавершенных проектов стал «Здесь недалеко» Тимура Чоплиани.

Спецприз губернатора Приамурья получил народный артист России Александр Пашутин, который в этом году отмечает 80-летие.

Спецприз «За вклад в комедию» – бронзовая статуэтка Леонида Гайдая – вручен писателю, драматургу, сценаристу Аркадию Инину.

amur.life
Фото portamur.ru



ПРИГЛАШАЕТ «АДМИРАЛ»

Конноспортивный клуб «Адмирал» – это настоящая комплексная площадка для отдыха. Здесь будет приятно отдохнуть как маленькому непоседливому ребёнку, так и уставшему от городской жизни взрослому! Удобное расположение конюшни не заставит вас добираться слишком долго, но всё-таки достаточно отдалит от городской суеты и громкого шума, чтобы вы со всей полнотой насладились загородными пейзажами.



ОКАЗЫВАЕМ УСЛУГИ:

- конные прогулки по маршрутам в полях и в лесу;
- катание на лошадях на территории клуба;
- заказ лошади конного экипажа в любое удобное для вас место и время;
- катание на фэртоне/санях/тюбинге;
- экскурсии по территории КСК;
- фотосессии с лошадьми и на территории КСК;
- обучение верховой езде;
- абонементы на индивидуальные занятия по доступным ценам;
- подарочные сертификаты на все виды услуг;
- аренда беседок/бара/всей территории.

ПРОКАТ ЛОШАДЕЙ

Если вы уверены в своих силах, то в конноспортивном клубе «Адмирал» вы сможете найти всё, чтобы осуществить свою мечту: просторная конюшня, удобная амуниция, послушные лошади, незабываемые пейзажи.

ЭКСКУРСИИ

Если вы хотите посмотреть весь наш комплекс, узнать полезную и интересную информацию о лошадях, покормить их, пофотографировать – то такой вид услуги, как экскурсия, мы готовы предоставить.

ФОТОСЕССИИ

Конноспортивный клуб «Адмирал» рад предложить возможность организовать фотосессию на различную тематику.

Однако «фишкой» клуба всё-таки является ковбойский стиль: оформление бара в вестерн-стиле, ковбойская амуниция.

ОБУЧЕНИЕ ВЕРХОВОЙ ЕЗДЕ

Если вы понимаете, что одной прогулки будет мало, а желание узнать всё больше и больше о лошадях возрастает с каждым днём, то мы предлагаем вам посетить занятия по обучению верховой езде.

Обученные послушные лошади и опытный тренер помогут вам окунуться в мир конного спорта. Проходят как индивидуальные, так и групповые занятия. Для спортсменов в КСК «Адмирал» оборудованы: просторные раздевалки с туалетом и душевыми кабинками, учебный класс с медиапроектором.

ОТДЫХ БОЛЬШОЙ КОМПАНИЕЙ

Если же вы решили всей семьёй или веселой компанией отправиться на загородный отдых, то в конноспортивном клубе «Адмирал» вы найдёте все необходимое для осуществления вашей задумки.

Мы предлагаем:

- аренда столов в нашем кафе-баре, оформленном в стиле вестерн;
- аренда летних беседок на свежем воздухе (мангал для шашлыка и гриля предоставляются бесплатно при аренде стола или беседки);
- аренда костровой зоны для приятных посиделок с гитарой и песнями;
- игровые площадки (баскетбол, волейбол, бадминтон, поле для игры «Городки»);
- детская площадка с горкой и качелями;
- большая удобная парковка.

В КАЧЕСТВЕ ДОПОЛНИТЕЛЬНЫХ УСЛУГ КСК «АДМИРАЛ» ПРЕДЛАГАЕТ:

- аренда денников (услуги постоя вашей лошади), где предоставляется:
 - зимняя конюшня с автопоилками (размер денника 3x4); кол-во мест – 38;
 - две летние конюшни (размер денника 3x3); одна конюшня с выходом в небольшую леваду, общее кол-во мест – 24;
 - 5 просторных левад для выгула лошадей (одна песчаная и четыре травяных);
 - рабочий плац (размер 40x80);
 - скаковая дорожка (1600 м).
- перевозка лошадей на современных безопасных коневозах на любые расстояния;
- случка лошадей (услуги жеребца-производителя);
- лошади на продажу.

Режим работы:

Ежедневно с 10:00 до 19:00.

Адрес:

с. Усть-Ивановка, трасса на выезде в с. Черемхово.

Контакты:

8914 389-41-37 – администратор,

8924 444-27-77 – директор.

Сайт:

horse7-98.wixsite.com/ksk-admiral,

admiralblg.jimdo.com

Социальные сети:

admiral.blg@mail.ru

Президент: Юшков Михаил Юрьевич

Директор: Иваношук Виктор Владимирович.



Отдыхайте с пользой!



СЛАДКАЯ РАДОСТЬ – ЛЕДЕНЦЫ

Первой конфетой, которую начали производить в России, стал леденец. Само название этой сладости говорит о том, что она прозрачная, как лед. Изначально леденцы были бесформенными. Они представляли собой простые осколки растопленной и застывшей сахарной пластины.

При Петре I была основана Сахарная палата, занимавшаяся вопросами покупки тростникового сахара. Поскольку этот продукт стоил баснословных денег, им лакомились

только обеспеченные люди. Именно тогда появилась мода в деревнях чернить себе передние зубы. Ведь от большого количества сладкого в условиях отсутствия гигиены рта развивается кариес. Если у человека в те времена было это заболевание, считалось, что он ел много сладкого. Следовательно, у него было достаточно денег, чтобы позволить себе такую роскошь.

В Европе в это время уже начали вставлять в сахарную массу палочки. Делалось это для удобства использования.

Кстати, первые леденцы в западных странах использовались с лечебной целью – с их помощью избавлялись от кашля и болей в горле, добавляя в остывающую массу лакрицу, мяту, лаванду и другие лечебные травы.

Только в первой половине XVIII века в России появился завод по очистке тростникового сахара. К началу XIX века благодаря Якову Есипову стали строиться заводы, работающие на отечественном сырье – сахарной свекле. С того времени сахар и сладости

на его основе стали более доступными, а леденцы в виде петушка стали символом российской кондитерской промышленности.

Поскольку форма в виде петушка была довольно сложной в изготовлении, в ходу были и другие виды леденцов. Самые распространенные из них – солнышко и домик. Богатые люди отдавали предпочтение французским вариантам этих конфет – монпансье.

kulturologia.ru

Зарубежные традиции изготовления сладких сувениров из карамели несколько отличаются от наших. Более привычными для них считаются леденцы-спирали, когда длинная сахарная «трубка» сворачивается в виде круга, такие леденцы часто встречаются в американских фильмах или украшенные веселыми цветными полосками леденцы-трости. Кстати, сладкие конфеты в виде тросточек (точнее будет назвать их не «леденцы на палочке», а «леденцы-палочки») являются распространенным рождественским угощением. Ими украшают праздничную ель, дарят детям, дополняют ими торжественные десерты. Сейчас многие культурные и кулинарные традиции смешались и переплелись. Но леденцы на палочке в самых разных видах и формах остаются любимым лакомством миллионов жителей Земли.



Привет! Хочу заказать леденцы с логотипом на Новый год

Для чего? Расскажи

Как сувенир в детские корпоративные подарки

И в качестве сладкой полезной открытки для партнеров!

Классная идея, и я закажу!



promo.ledenec

W/A: 8-924-673-04-06

LAVAZZA



Подари близким кофемашину Lavazza!

Благовещенск, ул. Фрунзе, 91, офис 2, тел.: (4162) 51-27-51, 33-43-17

www.amurkofe.ru

СОДЕРЖАНИЕ

ИТОГИ ВЭФ-2023 ДЛЯ АМУРСКОЙ ОБЛАСТИ	4-5
ЭКСПРЕСС-КРЕДИТЫ ДЛЯ БИЗНЕСА: ВЫГОДНО ИЛИ НЕТ?	6-7
155-ЛЕТИЕ ЗОЛОТОДОБЫЧИ В ПРИАМУРЬЕ	8-11
ЧТО СТОИТ КОРАБЛЬ ПОСТРОИТЬ	12-13
АЛЕКСЕЙ МЕРКУЛОВ: «ХОТИМ СДЕЛАТЬ НАШ БРЕНД УЗНАВАЕМЫМ!»	14-15
СКОЛЬКО СТОИТ ЧИСТОТА?	16-17
АО «ФМРУС»: «ЭФФЕКТИВНО ИСПОЛЬЗУЕМ ПОТЕНЦИАЛ РАСТЕНИЙ»	18-19
«ДЕНЬ ПОЛЯ – 2023»	20-21
АО «ЩЕЛКОВО-АГРОХИМ»: «С ЗАБОТОЙ О РАСТЕНИЯХ»	22-23
ЛЮДИ ТРУДЯТСЯ – РЕЗУЛЬТАТ БУДЕТ!	24-25
ИННОВАЦИИ РАДИ БУДУЩЕГО – 20 ЛЕТ АГРОЦЕНТРУ VASF БЛАГОВЕЩЕНСК!	26-29
ОТ ДОБРОГО СЕМЕНИ – ДОБРЫЕ ВСХОДЫ	30
«АГРО-МАСТЕР»: ВОЗВРАЩЕНИЕ С НОВЫМИ ВОЗМОЖНОСТЯМИ ДЛЯ РАЗВИТИЯ РЕГИОНА	32
ЖЕНЩИНЫ РУЛЯТ!	36-41
НА РЫНКЕ НЕДВИЖИМОСТИ БЕЗ ПЕРЕМЕН	44
БЫЛО ВКУСНО!	46-47
ЛОТОС – СИМВОЛ СОЛНЦА	48
«АМУРСКАЯ ОСЕНЬ»: ИТОГИ	49
ПРИГЛАШАЕТ «АДМИРАЛ»	50-51
СЛАДКАЯ РАДОСТЬ – ЛЕДЕНЦЫ	52

ЖУРНАЛ «ДЕЛОВОЕ ПРИАМУРЬЕ»
РЕКЛАМНО-ИНФОРМАЦИОННОЕ ИЗДАНИЕ

Учредитель и издатель – ИП Пиджуков Ю. Г.
Зарегистрирован Дальневосточным окруж-
ным межрегиональным территориальным
управлением Министерства РФ по делам
печати, телевидения и средств массовых ком-
муникаций. Свид. о рег. СМИ ПИ № 15-0650.

Главный редактор:
Ю. Г. Пиджуков
Верстка: Юрий Пиджуков
Фото: пресс-служба правительства Амур-
ской области, ИА ПортАмур, ИА Амур.инфо.

Адрес редакции и издательства:
675000, г. Благовещенск,
ул. Комсомольская, 89,
тел./факс (4162) 77-11-72.
Адрес в интернете: www.delp.ru
e-mail: delp@list.ru
Журнал № 4 (116), выход 6 октября 2023 г.
Тираж 3000 экз.
Сдан в печать 19.09.2023 г. в 18.00.
По графику в 18.00

Распространяется бесплатно

Печать:
ОАО «Хабаровская краевая типография»:
г. Хабаровск, ул. Серышева, 31

Журнал издается с мая 2004 года ©
При перепечатке материалов ссылка
на журнал обязательна

16+



АмурТехТрейд

Г. БЛАГОВЕЩЕНСК, УЛ. ТЕКСТИЛЬНАЯ, 48

ТЕЛ. (4162) 42-00-88

WWW.AMURTT.RU



☀ **МАСЛА МОТОРНЫЕ И ИНДУСТРИАЛЬНЫЕ
ДЛЯ АВТОТРАНСПОРТА И ОБОРУДОВАНИЯ**

☀ **ТЕХНИЧЕСКИЕ ЖИДКОСТИ**

☀ **СМАЗКИ**

☀ **АВТОШИНЫ**

**ДЛЯ АВТОМОБИЛЕЙ
И СПЕЦТЕХНИКИ**

☀ **АККУМУЛЯТОРНЫЕ БАТАРЕИ**



**ДОСТАВКА
ПО РЕГИОНАМ**



РЕКЛАМА

**ЗАЩИТА
РОСТ
УРОЖАЙ**



**CLEVER
GROUP**

Поставки амурской сои
и средств защиты растений
по всей России и СНГ

БОНУС

480 г/л Бентазона

КАПИЛЕО

240 г/л Клетодима

ЗЛАК СУПЕР

104 г/л Галоксифопа-Р- метил

ФЛОРИН

(550 г/л + 7,4 г/л)
д.в.2,4-д кислота, флорасулам

ПРОПУС

40 г/л Имазамокс

ФОМУС

250 г/л Фомесафена

ФИТОСПОРИН

(М,Ж (АС); Биофунгицид, бактерицид)
аминокислота, 1 млрд спор и клеток
на 1 мл

РИЗОБАШ

Инокулянт. Титр бактерий – 10 млрд

БОРОГУМ

Боросодержащие удобрения
(молибденовый; кукурузный;
NPK — 3:4:5 и др.)

БИОНЕКС – КЕМИ

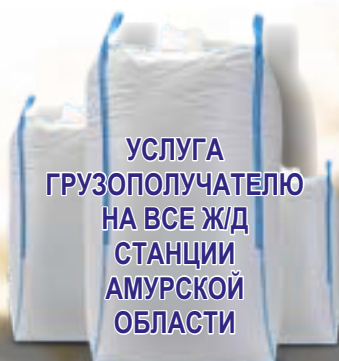
Водорастворимые удобрения
(38:38:38 ; 18:18:18; 9:12:33 и др.)

ГУМАТЫ

Гуми-20
Гуми-20 Калийный

МОЛИБДЕН

(80% концентрированный)



СОЗДАЕМ ФОРМУЛУ УСПЕХА ВМЕСТЕ

УДОБРЕНИЯ ВСЕХ ВИДОВ

г. Благовещенск, ул. Горького, 112, пом. 7
тел.: +7 (4162) 47-77-77, +7-924-444-83-83
отдел продаж: oooklevergrupp@mail.ru сайт: www.agro-clever.com

